

株式会社ネクストジェン

2013年12月期 第2四半期

決算説明会

2013年8月9日

代表取締役社長
取締役

大西 新二
景山 薫

アジェンダ

1

2013年度 第2四半期の業績

2

上半期における取り組みと実績

3

UBIC社との音声認識に関する共同開発

4

中期経営計画の状況

アジェンダ

1

2013年度 第2四半期の業績

2

上半期における取り組みと実績

3

UBIC社との音声認識に関する共同開発

4

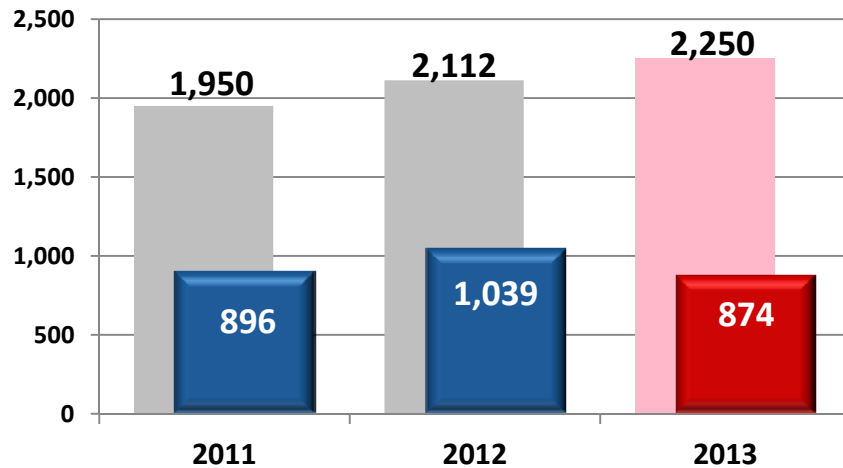
中期経営計画の状況

第2四半期業績ハイライト

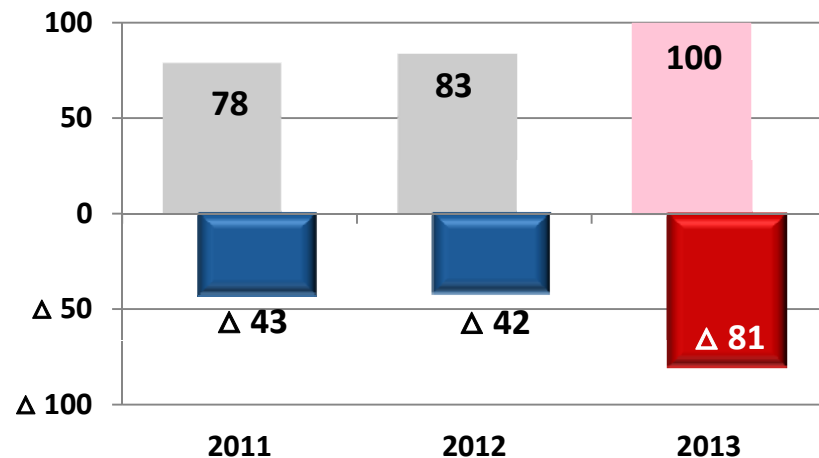
■ 2013/2Q進捗
 ■ 通期予想
 ■ 過去/2Q進捗
 ■ 通期実績

(単位:百万円)

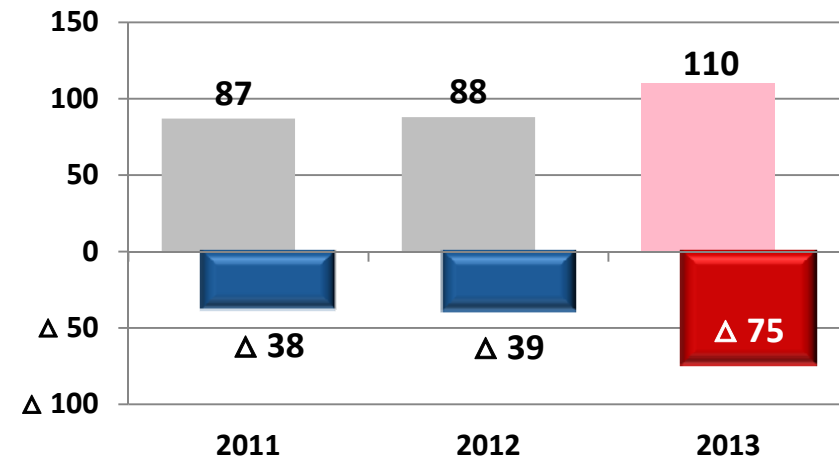
売上高



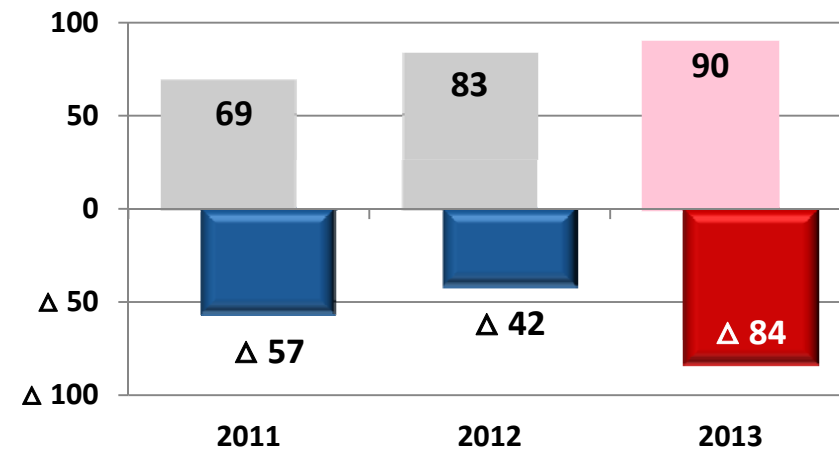
経常利益



営業利益



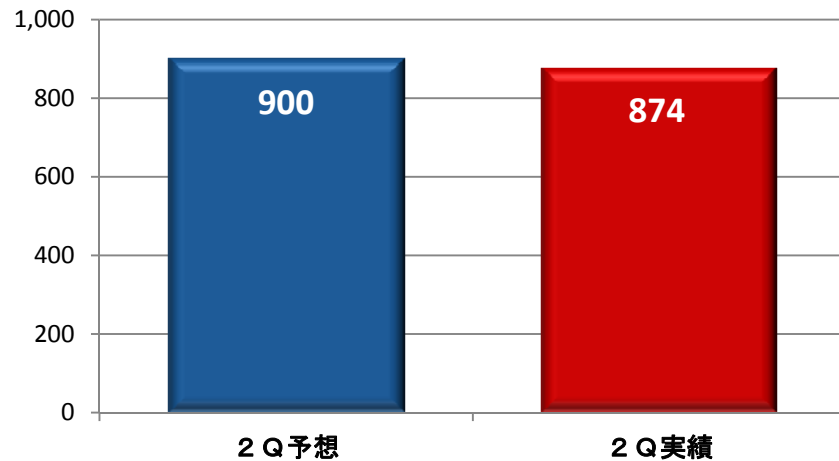
当期純利益



売上高、営業利益、経常利益とも見通しを下回る

(単位:百万円)

売上高

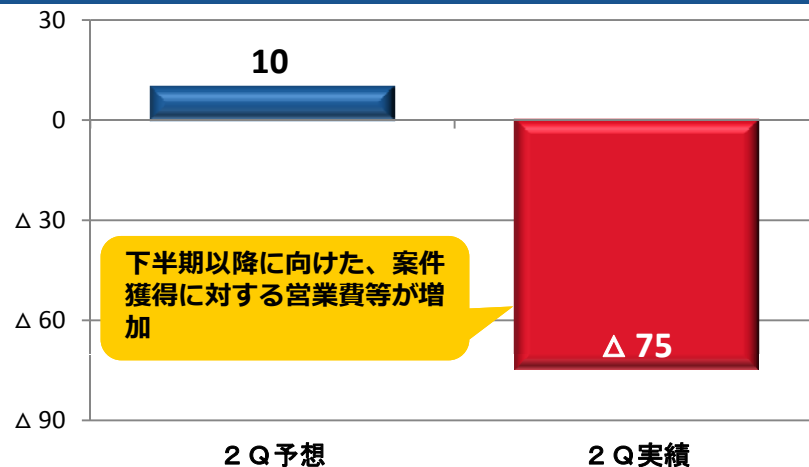


● 当初発表の2Q業績見通しに対して

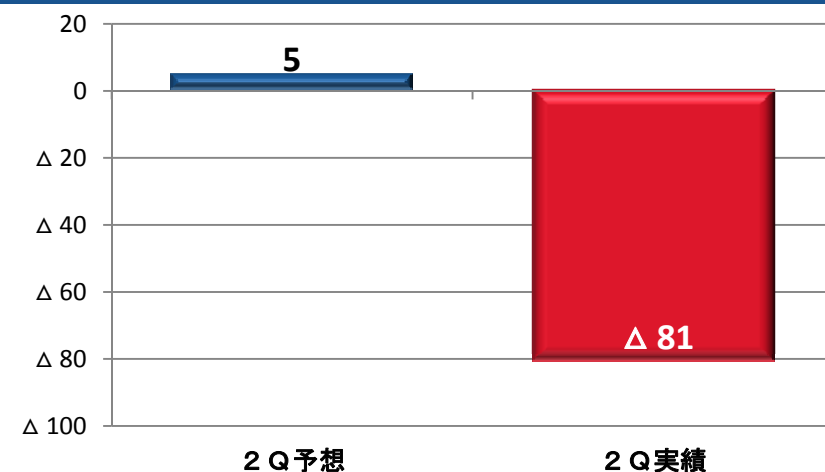
| | |
|------|--------|
| 売上高 | △25百万円 |
| 営業利益 | △85百万円 |
| 経常利益 | △86百万円 |

● 売上高年間進捗率は 38.8%

営業利益



経常利益



2013年度第2四半期決算 ポイント

売上高 8億74百万円

- 大手通信事業者向けライセンス販売が売上に寄与
- 保守サポートも新規契約の獲得、継続案件の成約により順調に推移
- 通信キャリア向け一部案件が下半期以降に期ずれ

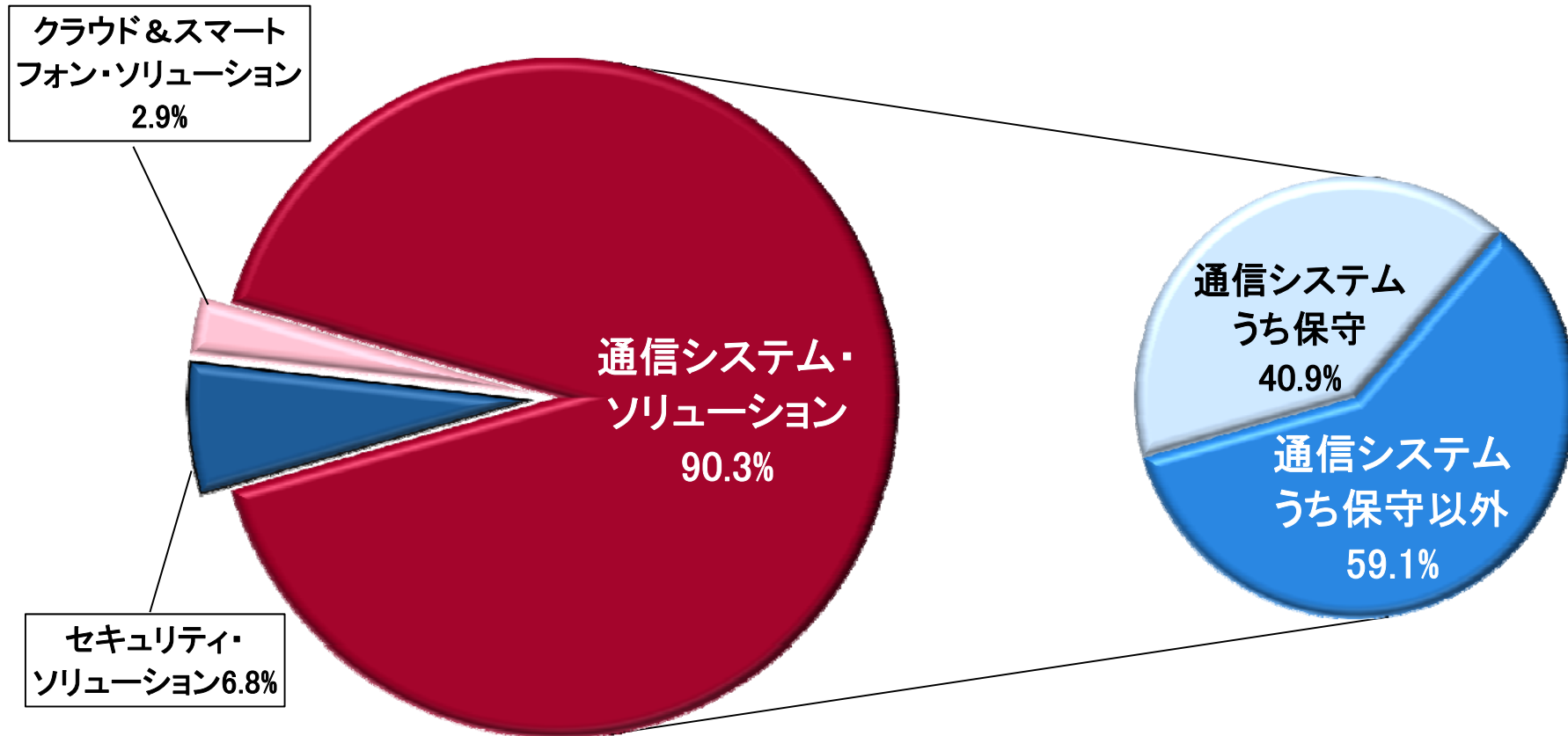
営業損失 経常損失 四半期純利益は計画よりも下回る

- 下半期以降に向けた新規事業を中心とした、案件獲得に対する営業活動に注力したことで、営業費等が増加

フリー・キャッシュ・フロー 207百万円のプラス

- 営業キャッシュ・フロー 329百万円に対し、投資キャッシュ・フローは △121百万円、フリーキャッシュフロー207百万円のプラス

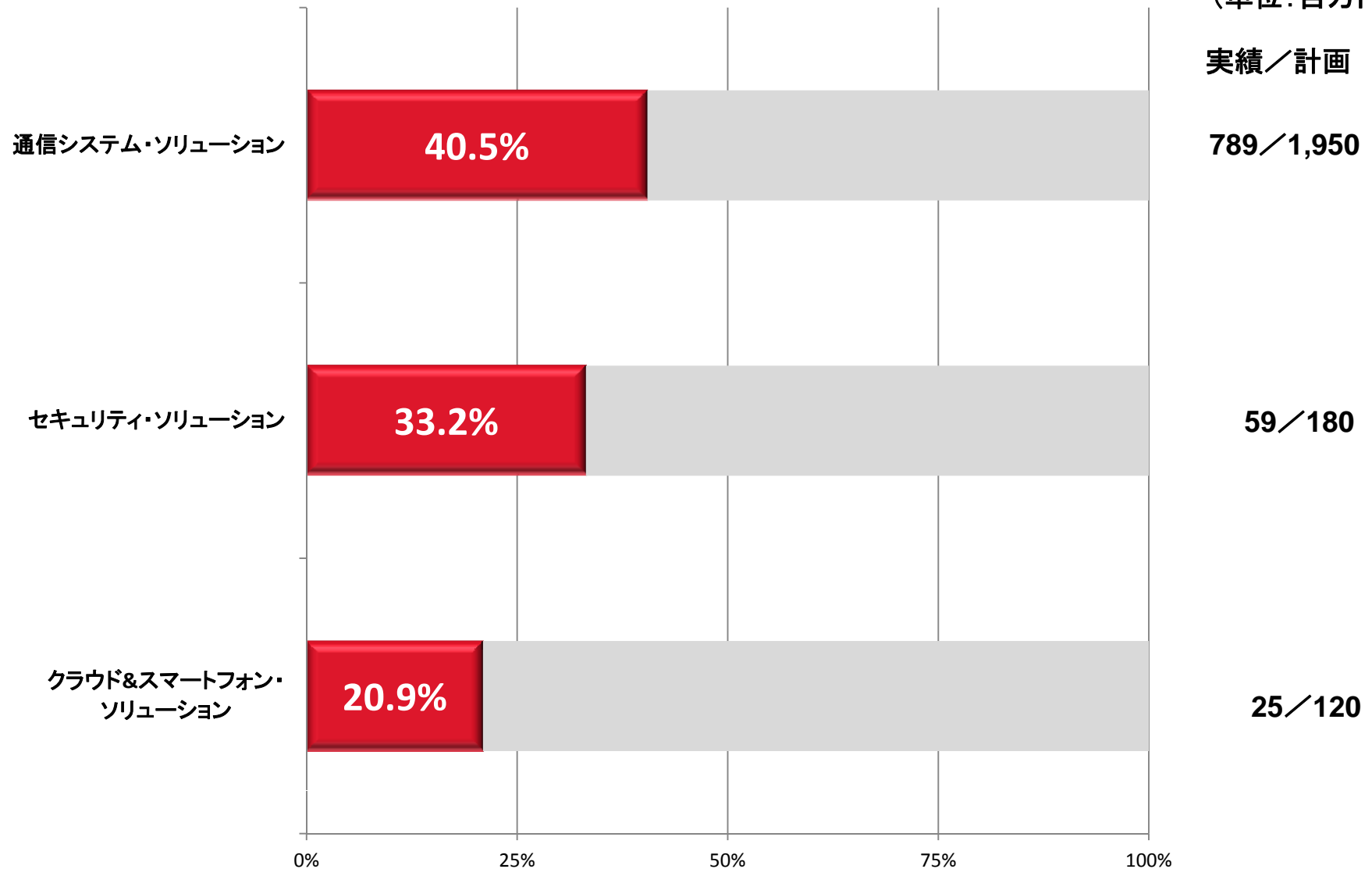
第2四半期ソリューション別売上高



第2四半期 ソリューション別売上高進捗率

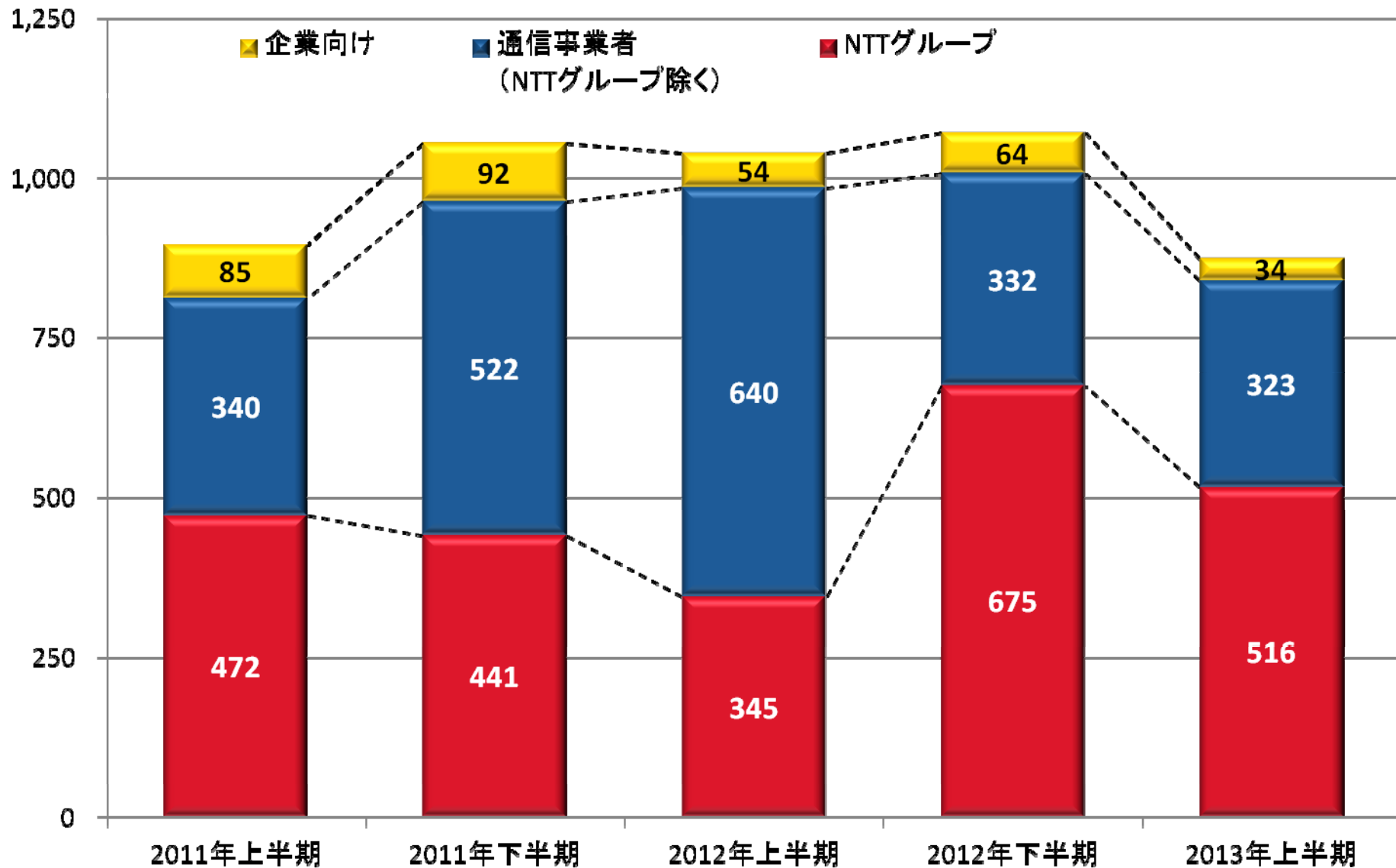
(単位:百万円)

実績/計画



顧客別売上高の推移

(単位:百万円)



2013年12月期 第2四半期 損益計算書

(単位:百万円)

| | 2012/2Q | 2013/2Q | 前年同期比 |
|-----------------|---------|-------------|--------|
| 売上高 | 1,039 | 874 | △15.9% |
| 売上原価 | 767 | 586 | △23.6% |
| 売上総利益 | 272 | 287 | 5.6% |
| 販売費及び一般管理費 | 311 | 363 | 16.6% |
| 営業利益 | △ 39 | △ 75 | — |
| 営業外収益 | 1 | 0 | △93.9% |
| 営業外費用 | 4 | 5 | 27.7% |
| 経常利益 | △ 42 | △ 81 | — |
| 特別利益 | 0 | — | — |
| 特別損失 | — | 1 | — |
| 税引前四半期利益 | △ 42 | △ 82 | — |
| 法人税等 | 0 | 2 | 292.3% |
| 四半期純利益 | △ 42 | △ 84 | — |

通信システム・ソリューションにおける一部案件が下半期以降に期ずれ

売上原価改善

下半期に向けた新規事業を中心とした案件獲得のため営業費等が増加

2013年12月期 第2四半期 貸借対照表

(単位:百万円)

| | 2012/2Q | 2012/期末 | 2013/2Q | 前期末との増減 |
|-------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| 資産の部 | | | | |
| 流動資産 | 1,144 | 1,307 | 1,110 | △ 196 |
| 有形固定資産 | 63 | 67 | 59 | △ 8 |
| 無形固定資産 | 339 | 362 | 386 | 24 |
| 投資その他の資産 | 50 | 55 | 51 | △ 4 |
| 資産 合計 | 1,597 | 1,793 | 1,608 | △ 185 |
| 負債及び純資産の部 | | | | |
| 流動負債 | 410 | 495 | 477 | △ 17 |
| 固定負債 | 271 | 254 | 172 | △ 82 |
| 負債 合計 | 682 | 750 | 649 | △ 100 |
| 純資産 合計 | 915 | 1,043 | 958 | △ 84 |
| 負債及び純資産 合計 | 1,597 | 1,793 | 1,608 | △ 185 |

前事業年度末
売掛債権の回収

減価償却による減少

前事業年度末
買掛債権の支払

うち長期借入の返済
82百万円

自己資本比率
59.6%

2013年12月期 第2四半期 キャッシュ・フロー計算書

| | 2012/2Q | 2013/2Q | 前年同期比 | (単位:百万円) |
|-----------------------|-------------|--------------|--------------|----------|
| 営業活動によるC/F | 276 | 329 | 53 | |
| 税引前四半期純利益 | △ 42 | △ 82 | | |
| 減価償却費 | 144 | 108 | | |
| 売上債権の増減額 | 169 | 344 | | |
| たな卸資産の増減額 | 111 | 4 | | |
| その他 | △ 107 | △ 46 | | |
| 投資活動によるC/F | △ 83 | △ 121 | △ 37 | |
| 有形固定資産の取得による支出 | △ 28 | △ 2 | | |
| 無形固定資産の取得による支出 | △ 54 | △ 119 | | |
| その他 | — | 0 | | |
| 財務活動によるC/F | △ 50 | △ 88 | △ 38 | |
| 短期借入金の純増減額 | △ 93 | — | | |
| 長期借入による収入 | 100 | — | | |
| 長期借入金の返済による支出 | △ 56 | △ 88 | | |
| その他 | 0 | 0 | | |
| 現金及び現金同等物の増減額 | 143 | 119 | △ 24 | |
| 現金及び現金同等物の期末残高 | 720 | 565 | △ 154 | |

フリーキャッシュフロー
+207百万円

借入金の圧縮

2013年度業績予想について

通信システムソリューションにおける一部案件が下半期以降に期ずれした影響で
売上高は当初予想を下回る

(単位:百万円)

| | 2012 | | 2013 | |
|-------|-------|-------|-----------------|-----------------|
| | 2Q | 通期 | 2Q | 通期予想 |
| 売上高 | 1,039 | 2,112 | 874 (△15.9%) | 2,250 (6.5%) |
| 営業利益 | △39 | 88 | △75 (-) | 110 (24.1%) |
| 経常利益 | △42 | 83 | △81 (-) | 100 (20.1%) |
| 当期純利益 | △42 | 83 | △84 (-) | 90 (7.2%) |

アジェンダ

1

2013年度 第2四半期の業績

2

上半期における取り組みと実績

3

UBIC社との音声認識に関する共同開発

4

中期経営計画の状況

上半期における取り組み

通信システム・ソリューション

- 昨年受注の大手通信事業者向け大規模SBC「NX-B5000」システムに関する商用導入と新サービス構築に関するバージョンアップ開発に注力
- 保守サポートにおける新規契約の獲得と継続案件が順調に推移

セキュリティ・ソリューション

- 企業電話のIP化に伴いSIP/VoIPに対するセキュリティの重要性が増加
- VoLTEの導入など携帯電話インフラに関するセキュリティ重要性が増加
- セキュリティ診断システムの開発が完了し、今後、営業提案活動を拡大

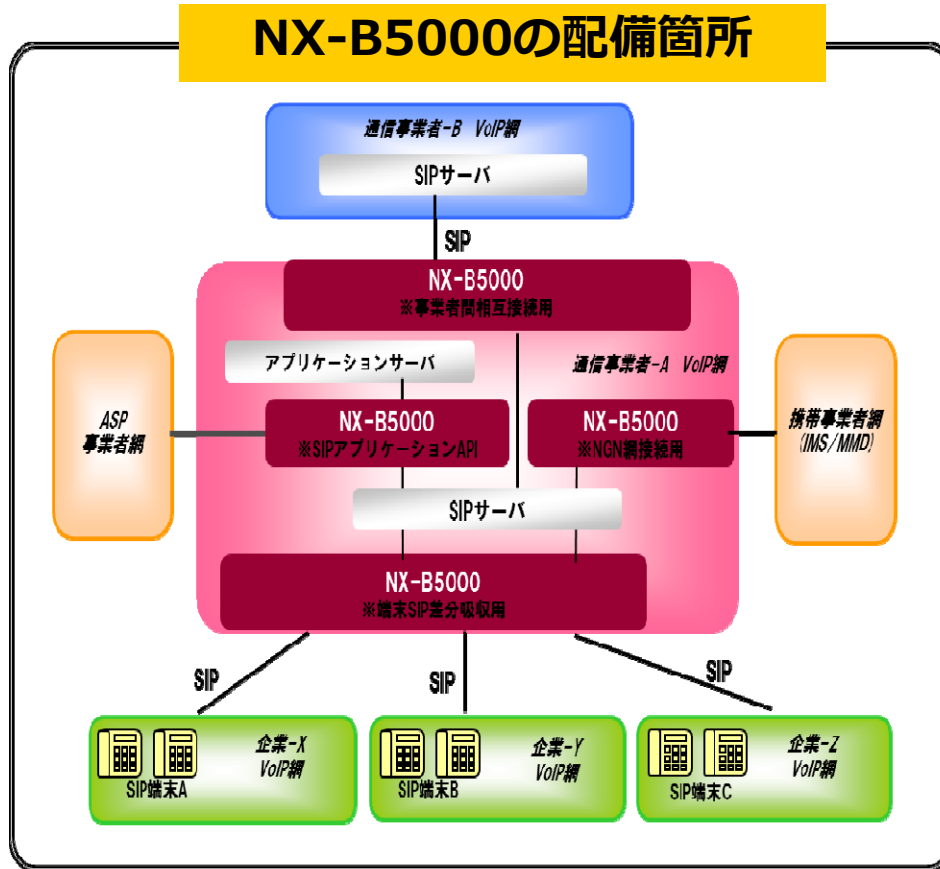
クラウド&スマートフォン・ソリューション

- KDDIの通信サービスとの組み合わせによる「U3 Voice（ユーキューブボイス）クラウドPBXタイプ」の受注・導入がスタート
- NTTドコモの通信サービスとの組み合わせによる通話録音システム「VoIS」の販売・導入体制を確立
- 音声認識の研究開発活動に伴い企業向けに当社ライセンスを販売

NX-B5000の概要

- ◆ 当社製SBC (Session Border Controller) である「NX-B5000」とは SIPを使うIP電話サービス用のゲートウェイ。
SIPサーバーのセキュリティの確保や各種ファイアウォール機能を備える装置

NX-B5000の配備箇所



SBCの役割

- 網間／装置間の信号インターフェースの差異吸収
- グローバルアドレスの枯渇対応 (IPv4⇔IPv6変換)
- 網内システムのセキュリティ確保 (接続数制御、不正接続の防止、等)
- メディア (音声や動画) のコーデック変換
- 通信品質 (QoS) の監視
- 通話録音／通信傍受への対応
- IPアドレス等の変換 (NAT/NAPT)

当社のセキュリティ診断サービスの特色

■ 事業の主体

他社：セキュリティ専門あるいはSier

SIPサーバのSI/開発/保守を手がけており、開発レベルでの知識経験を有するチーム

■ 診断の対象

他社：Internet、Web、PC、DB等のセキュリティが中心

VoIPやSIPを中心としたセキュリティ/脆弱性が対象

携帯事業者で展開しているLTE網のセキュリティや脆弱性にも対応

■ 主な顧客

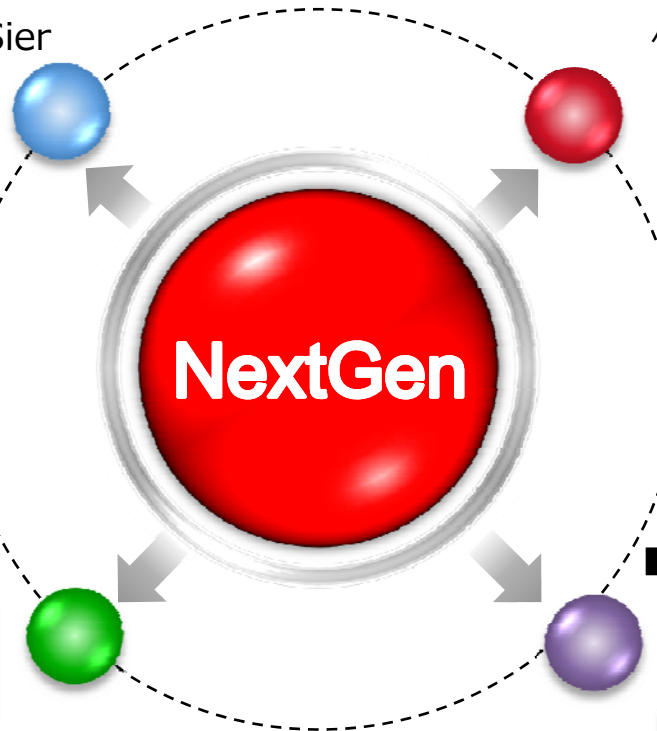
他社：企業、官公庁等ITシステムを利用している企業が中心

通信キャリアやベンダ等、利用技術に精通する顧客

■ 診断の深度

他社：既知のセキュリティリスクや脆弱性を診る

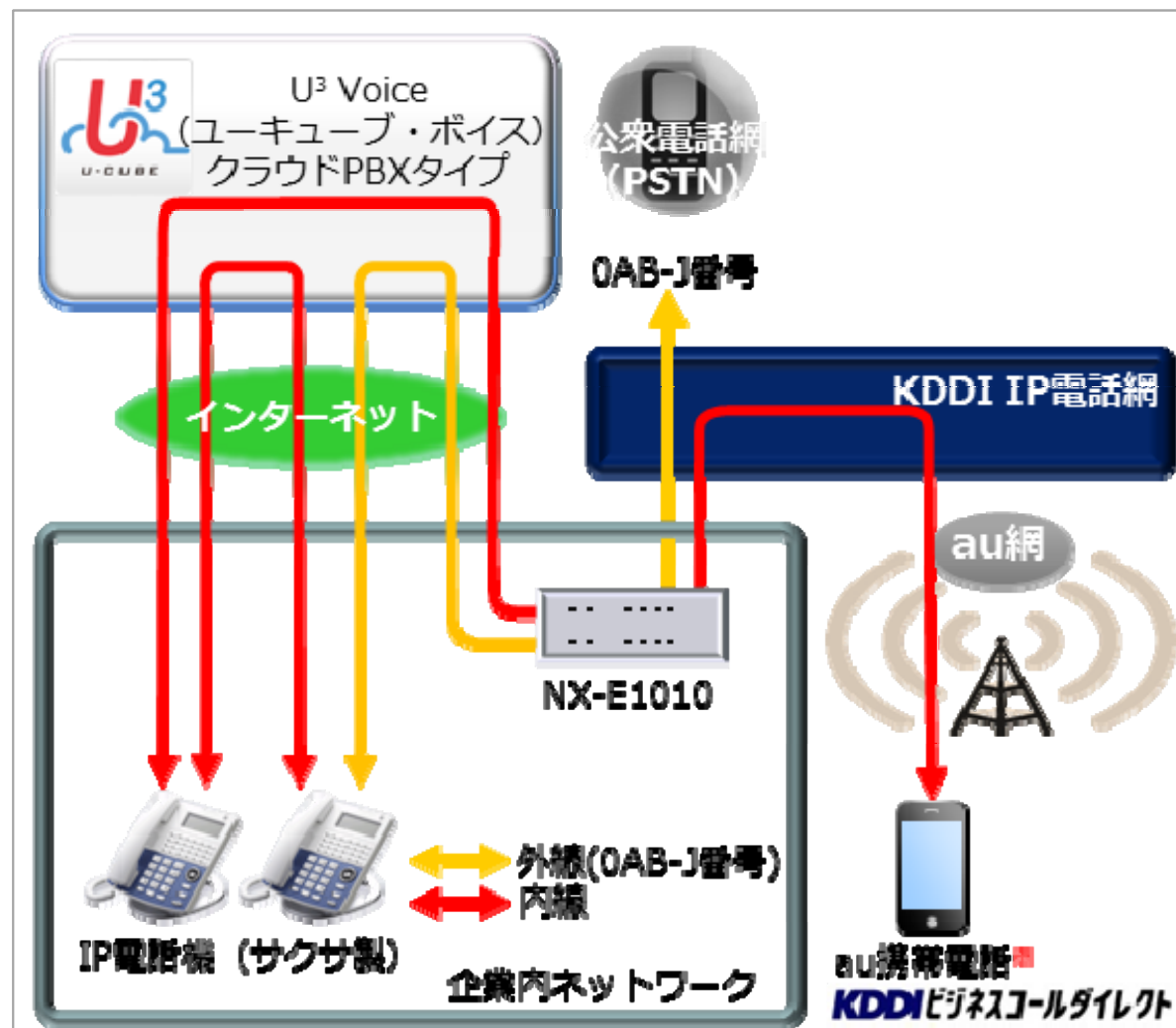
プロトコル観点で既知事象も含む総合的なセキュリティリスクと脆弱性を診る



国内でSIP/VoIP診断を行っているのは当社のみ

U³ VoiceクラウドPBXタイプ

当第2四半期より、KDDI様の通信サービスを採用する複数の企業向けにサービス提供開始



アジェンダ

1

2013年度 第2四半期の業績

2

上半期における取り組みと実績

3

UBIC社との音声認識に関する共同開発

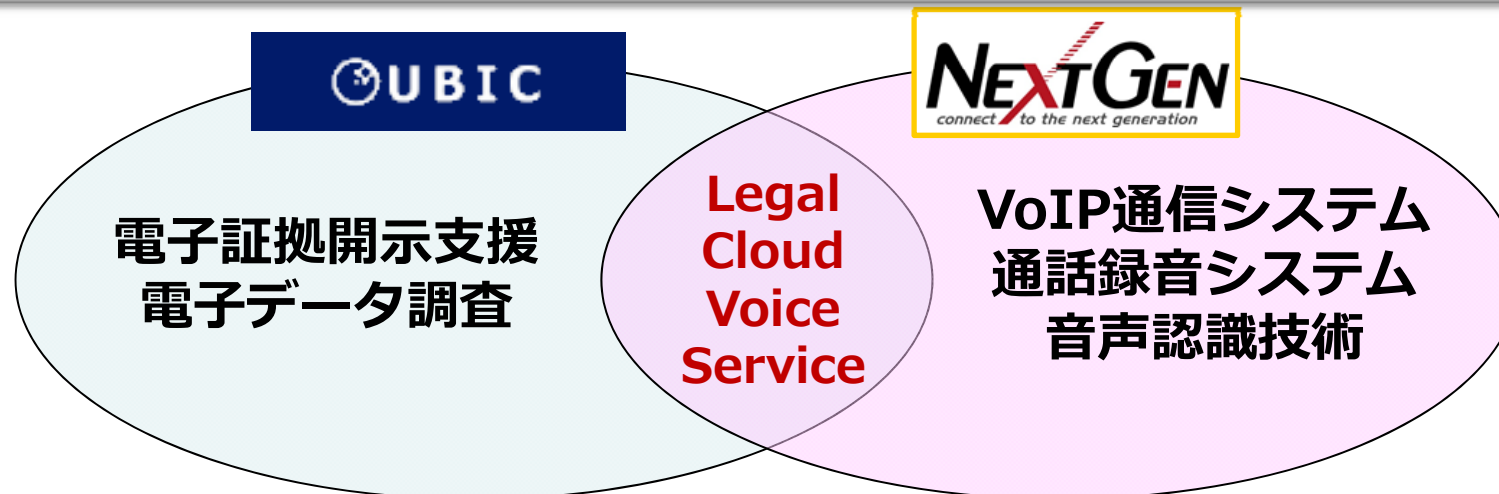
4

中期経営計画の状況

UBIC社との音声認識に関する共同開発 **NEXTGEN**

～協業の背景と目的～

- 特許、知財、製品安全、価格カルテルなどの分野で、グローバル企業が米国を係争地とする訴訟に巻き込まれるケースが急増
- ディスカバリ（証拠開示）の対象となる電子データ量が大幅に拡大



当社の通話録音ソリューションとUBIC社の電子証拠開示支援及び電子データ調査ソリューションを融合し、効果的なLegal Cloud Voice Serviceを提供

不正調査の有効なツールとしての活用が期待

進化した通話録音／音声認識ソリューションの提供

アジェンダ

1

2013年度 第2四半期の業績

2

上半期における取り組みと実績

3

UBIC社との音声認識に関する共同開発

4

中期経営計画の状況

中期経営計画の状況

(単位:百万円)

| | 2013/2Q (実績) | 2013/通期 (予想) | 2014/通期 (計画) | 2015/通期 (計画) |
|-------|-----------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| 売上高 | 874 | 2,250 | 2,500 | 2,700 |
| 営業利益 | △75 | 110 | 125 | 140 |
| 経常利益 | △81 | 100 | 120 | 135 |
| 当期純利益 | △84 | 90 | 100 | 80 |

2013.2.12発表資料「中期経営計画(2013年 - 2015年)」より

会社概要

| | | | | | | | | | | | | | | | |
|--------------|--|---------|-------|-----|-------|-----|------|-----|-------|-----|-------|-----|-------|-----|------|
| 社名 | 株式会社ネクストジェン (Nextgen, Inc.) | | | | | | | | | | | | | | |
| 設立 | 2001年11月 | | | | | | | | | | | | | | |
| 資本金 | 4億89百万円 | | | | | | | | | | | | | | |
| 従業員数 | 79名(2013年6月末現在) | | | | | | | | | | | | | | |
| 売上高 | 21億12百万円 (2012年12月期) | | | | | | | | | | | | | | |
| 上場区分 | 東京証券取引所 JASDAQ グロース(証券コード : 3842) | | | | | | | | | | | | | | |
| 本社所在地 | 東京都千代田区麹町三丁目3番地4 | | | | | | | | | | | | | | |
| 役員構成 | <table border="0"> <tr> <td>代表取締役社長</td> <td>大西 新二</td> </tr> <tr> <td>取締役</td> <td>柏木 宏之</td> </tr> <tr> <td>取締役</td> <td>景山 薫</td> </tr> <tr> <td>取締役</td> <td>牧野 昌彦</td> </tr> <tr> <td>監査役</td> <td>飛田 和男</td> </tr> <tr> <td>監査役</td> <td>出澤 秀二</td> </tr> <tr> <td>監査役</td> <td>金 克能</td> </tr> </table> | 代表取締役社長 | 大西 新二 | 取締役 | 柏木 宏之 | 取締役 | 景山 薫 | 取締役 | 牧野 昌彦 | 監査役 | 飛田 和男 | 監査役 | 出澤 秀二 | 監査役 | 金 克能 |
| 代表取締役社長 | 大西 新二 | | | | | | | | | | | | | | |
| 取締役 | 柏木 宏之 | | | | | | | | | | | | | | |
| 取締役 | 景山 薫 | | | | | | | | | | | | | | |
| 取締役 | 牧野 昌彦 | | | | | | | | | | | | | | |
| 監査役 | 飛田 和男 | | | | | | | | | | | | | | |
| 監査役 | 出澤 秀二 | | | | | | | | | | | | | | |
| 監査役 | 金 克能 | | | | | | | | | | | | | | |

本日はありがとうございました

本日はご多忙の中、当社説明会にご出席いただきまして、誠にありがとうございました。

株主・投資家の皆さまにおかれましては、より一層のご支援を賜りますようお願い申し上げます。

【免責事項】

本資料に記載された計画、見通し、戦略等の将来に関する記述は、現在入手している情報に基づく当社の判断であり、その情報の正確性を保証するものではありません。

実際の業績は、経営環境の変動などにより、これら見通しと大きく異なる可能性があることをご承知おきください。

また、本資料に記載されている当社以外の企業などに関わる情報は、公開情報などから引用したものであり、情報の正確性などについて保証するものではありません。

お問い合わせ先

株式会社ネクストジェン 財務経理部

TEL 03-3234-6855(代)

HP <http://www.nextgen.co.jp>