

# 2007年12月期 中間決算説明資料

2007年 8月  
株式会社ネクストジェン

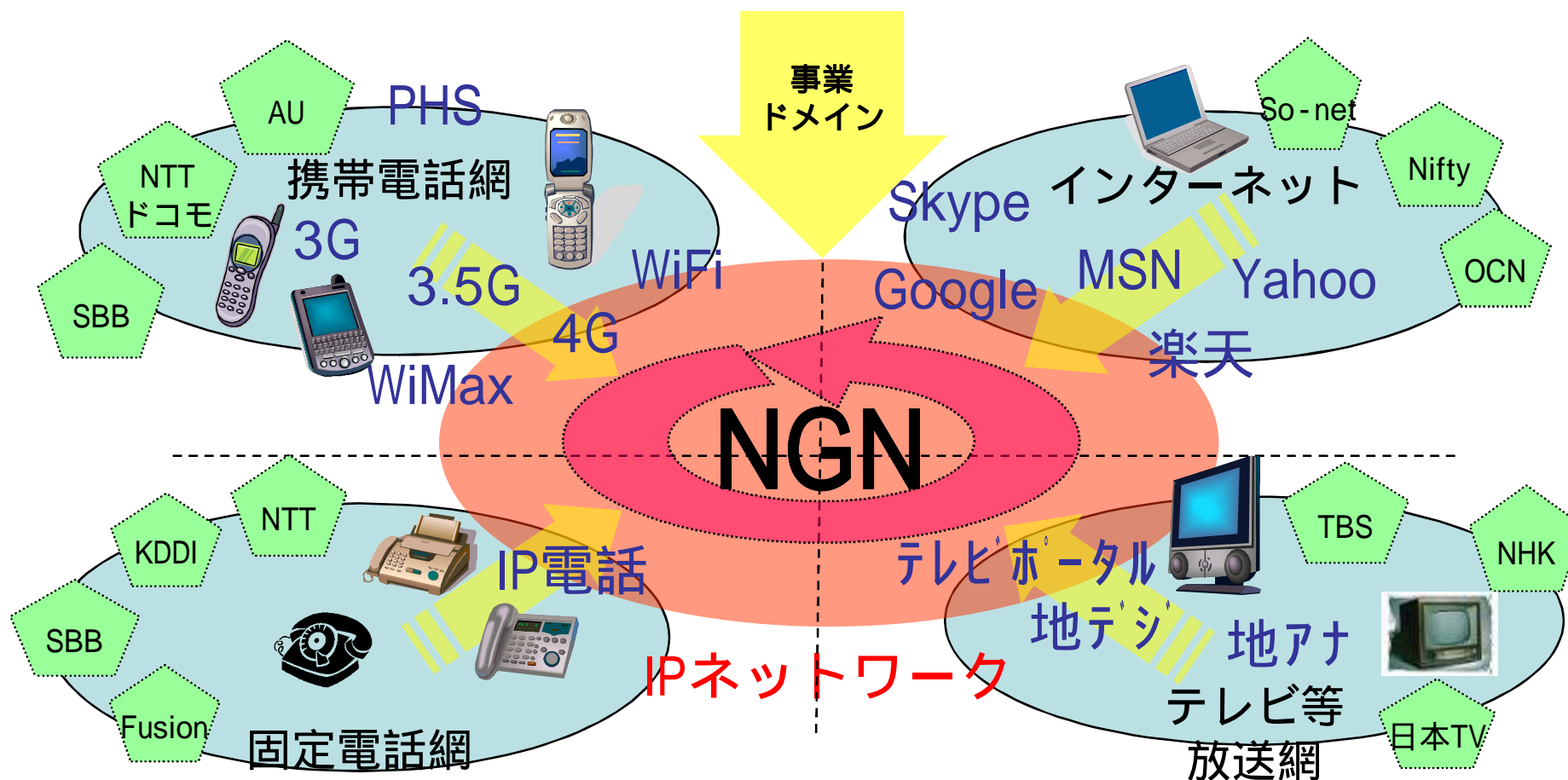
代表取締役社長 執行役員  
大西新二

# ネクストジェン事業内容

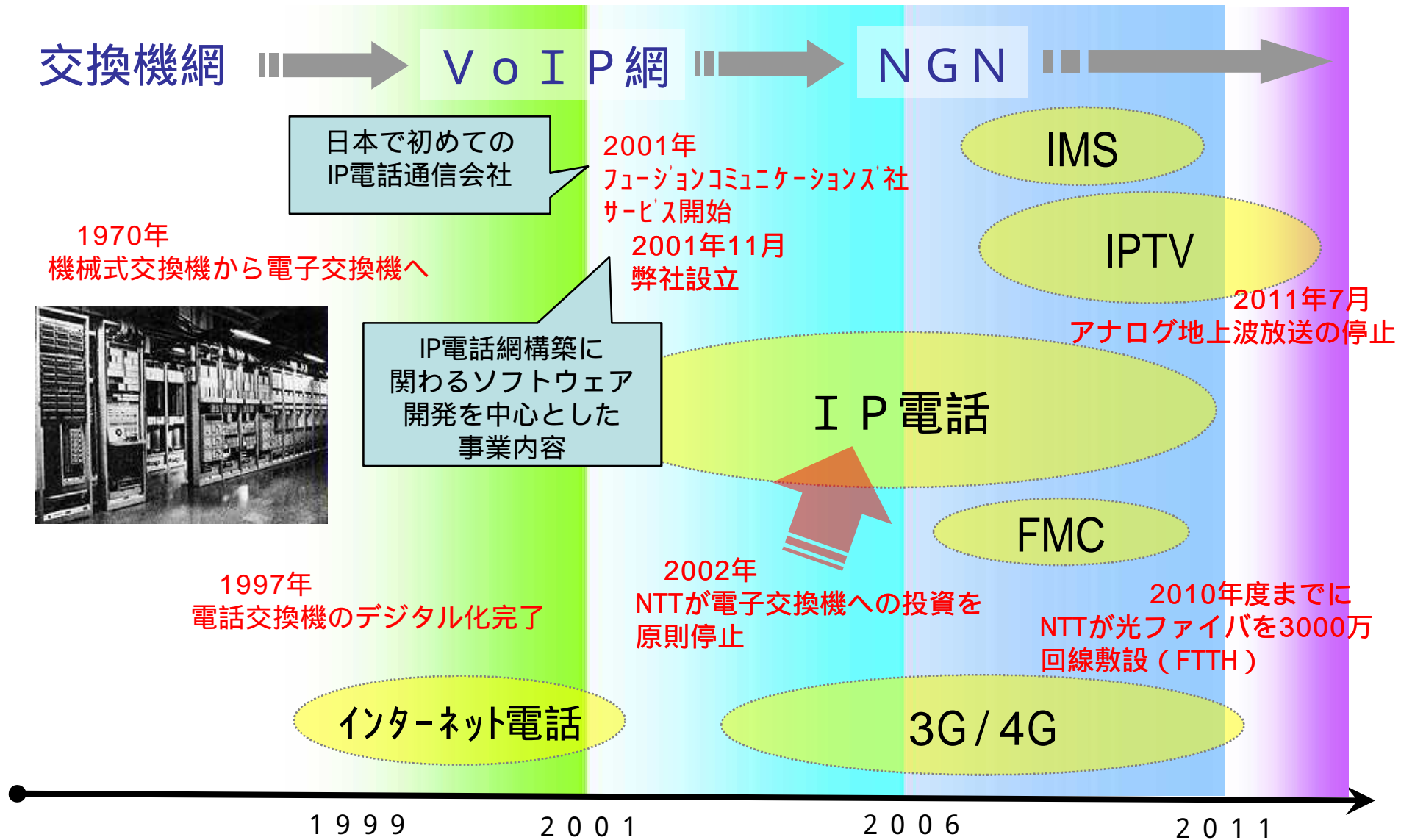
# ネクストジェンの事業ドメイン

NGN = Next Generation Network (次世代通信網)  
IP (インターネットプロトコル) という世界標準規格である通信方式を使ったネットワーク

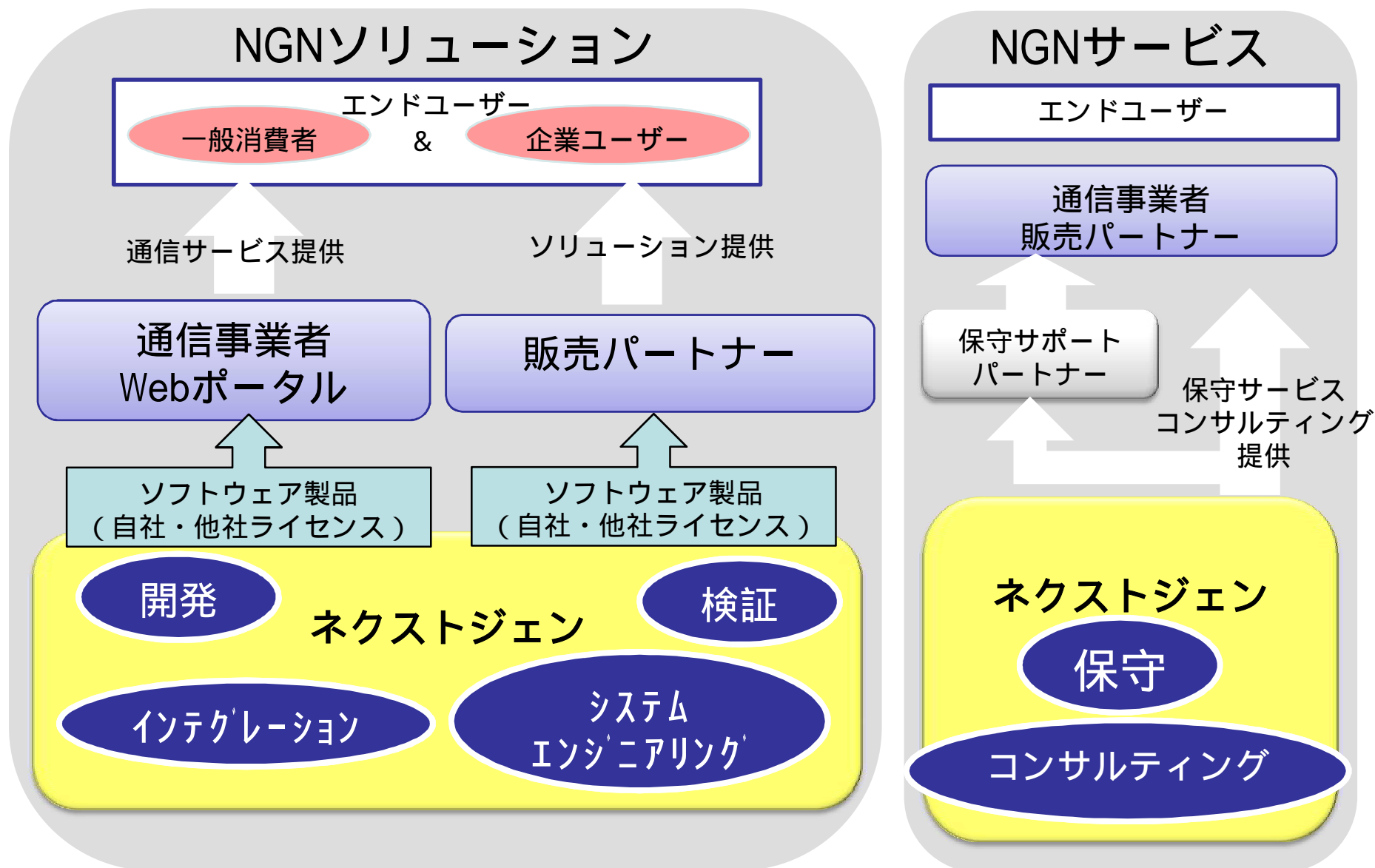
それぞれの業界がIPを利用することにより一つの大きなネットワーク化が可能



# NGNにおけるIP電話の位置づけ



# ビジネスモデル：NGNソリューション/サービス



# 事業セグメント

## NGNソリューション

自社製ソフトウェア

### NxG-Sシリーズ

企業向けIP-PBXや  
通信事業者向け  
IP電話用のSIPサーバ

### NxG-Aシリーズ

PCやWebとの連携を  
実現する3PCCサーバ  
やプレゼンスサーバ

### NxG-Bシリーズ

他社システムや他事業者  
との相互接続性を  
提供するSIPサーバ

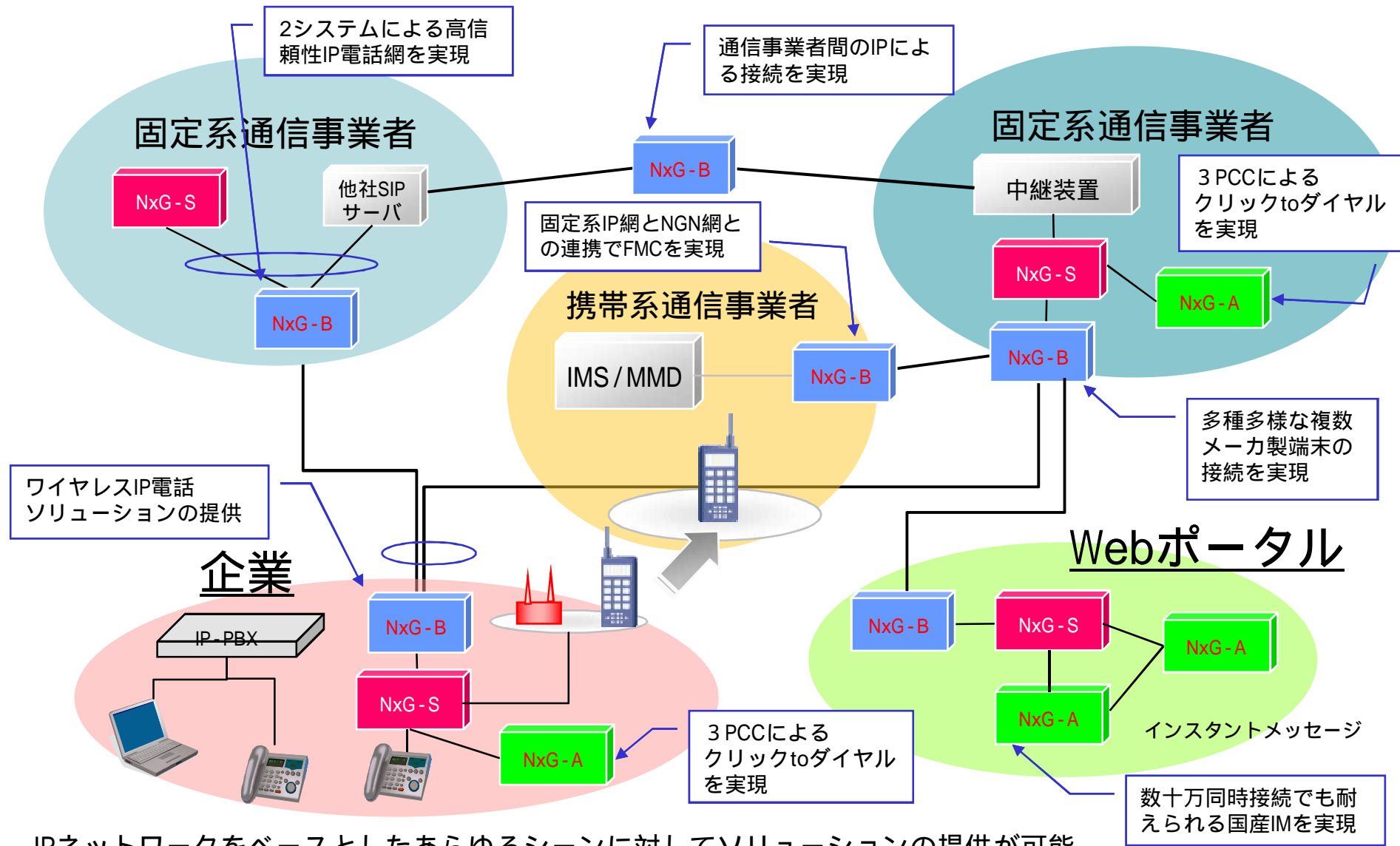
海外製ソフトウェア  
先進的な外国企業の製品

## NGNサービス

SE  
コンサルティング

保守サポート

# 弊社ソリューションの位置関係



IPネットワークをベースとしたあらゆるシーンに対してソリューションの提供が可能

# 3つの特徴

## ライセンスビジネス：自社ソフトウェア中心の事業展開

受託開発ではなく、自社開発したソフトウェア資産をライセンスとして提供  
NGNの普及とともに他顧客への流用性が拡大（企業ユーザーやWebポータル事業者など）  
利益率の改善  
創業以来のソフトウェア資産の積み上がり  
積極的な特許出願および取得

### 成立（特許第3699720号）

第三者制御にて  
2者通話を実現する  
通信システム、通信制御方法

### 出願中

SIP端末制御システム

通信事業者間のIP相互接続装置  
及び相互接続方法

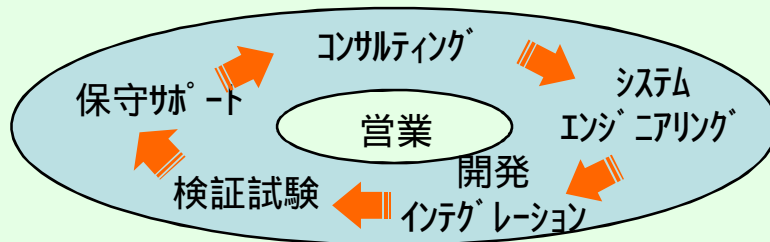
接続先決定サーバ及び  
負荷分散方法

SIPサーバ

呼制御装置及び  
呼制御方法

## 内製体制：フルプロセスの社内開発

全従業員の約2/3がエンジニア  
通信事業者クラスの中核ソフトウェアを設計・  
開発できる人材

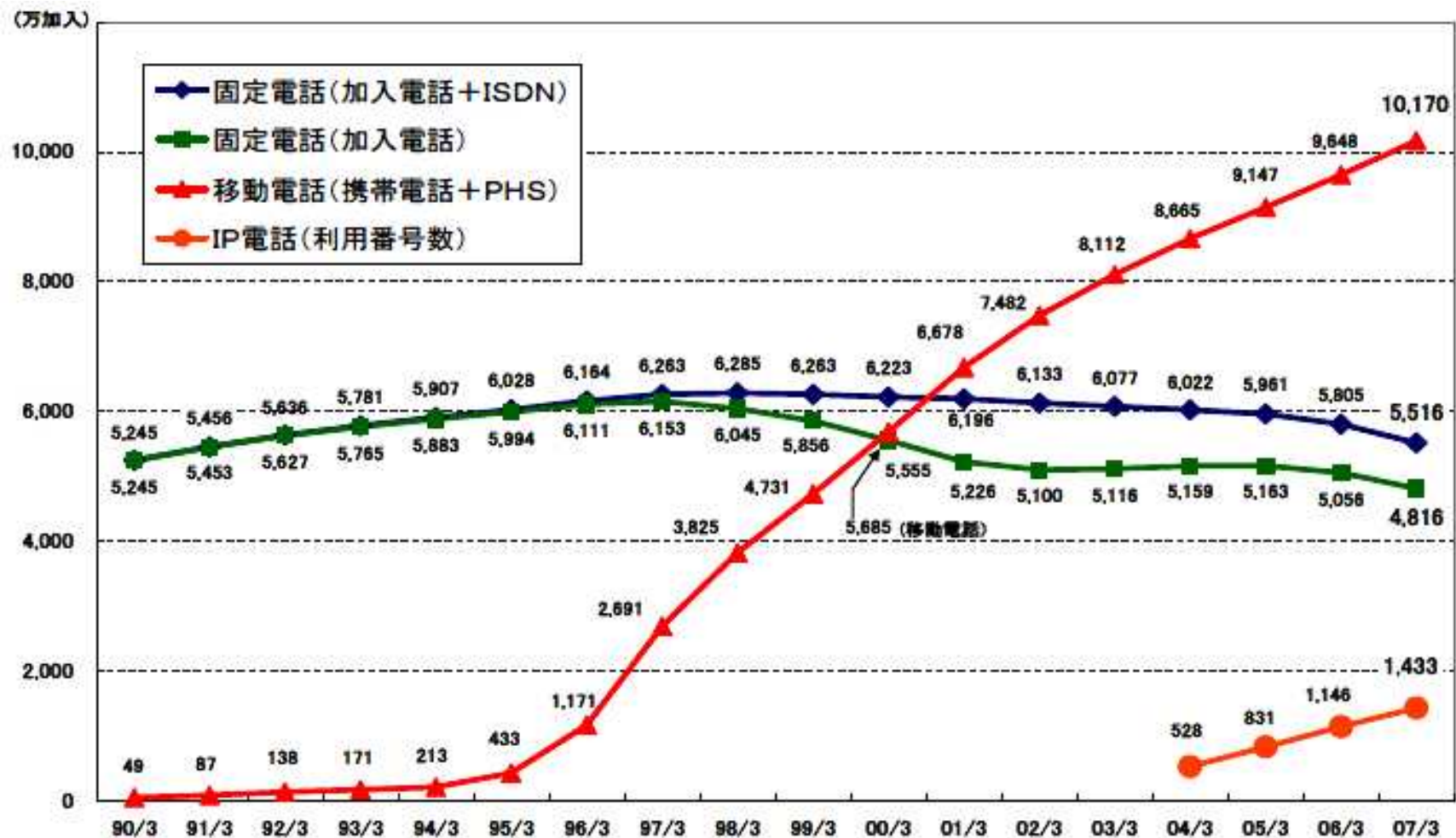


## グローバルスタンダードな開発

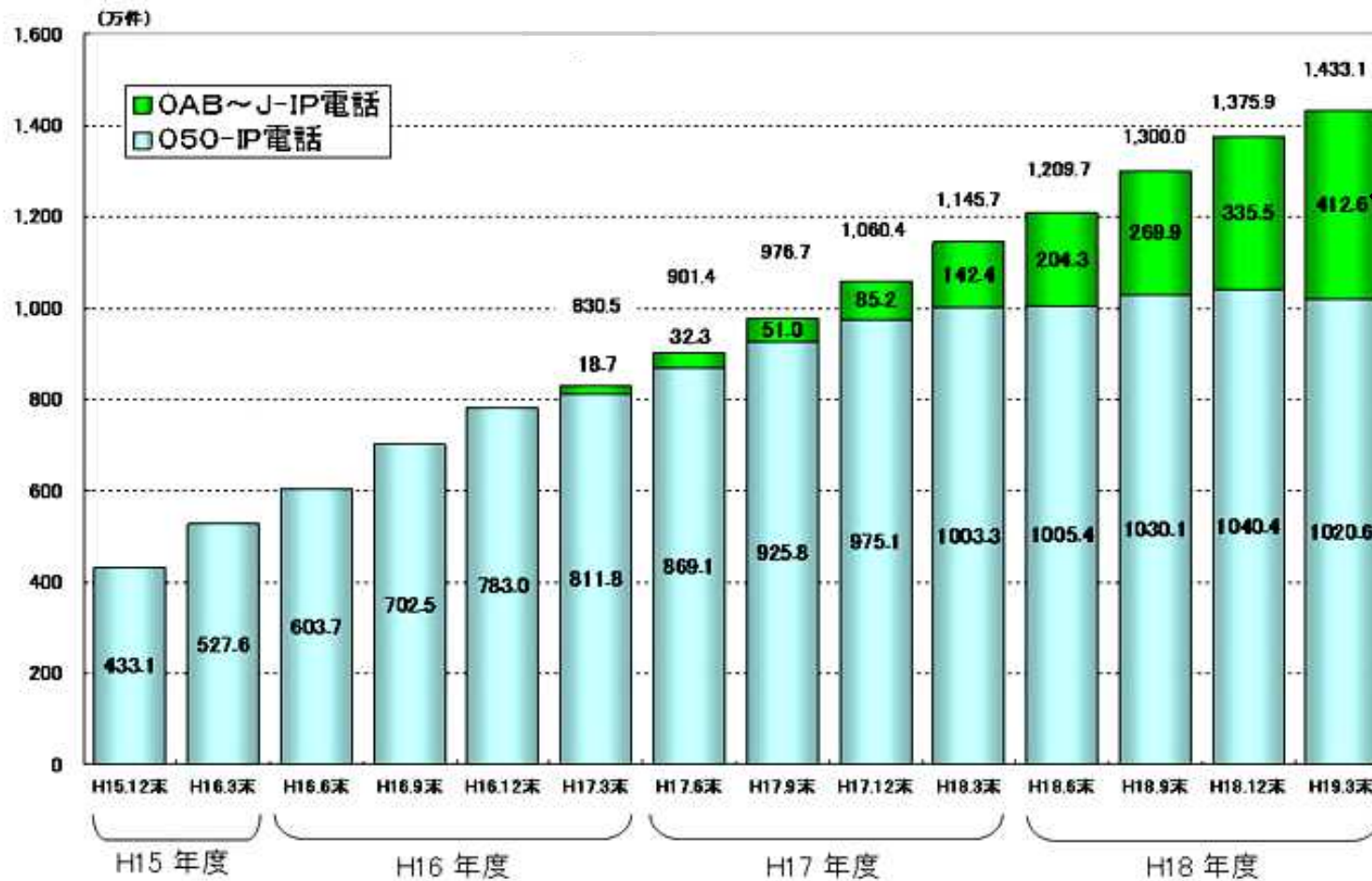
国内の大手メーカーや大手通信事業者  
との系列関係がない独立系  
国際展開の実績（輸入/輸出）  
英語力を兼ね備えたエンジニア集団



# 市場環境について 通信業界・IP電話市場



出典:総務省 (参考)電気通信サービスの加入契約数の推移(平成19年3月末)

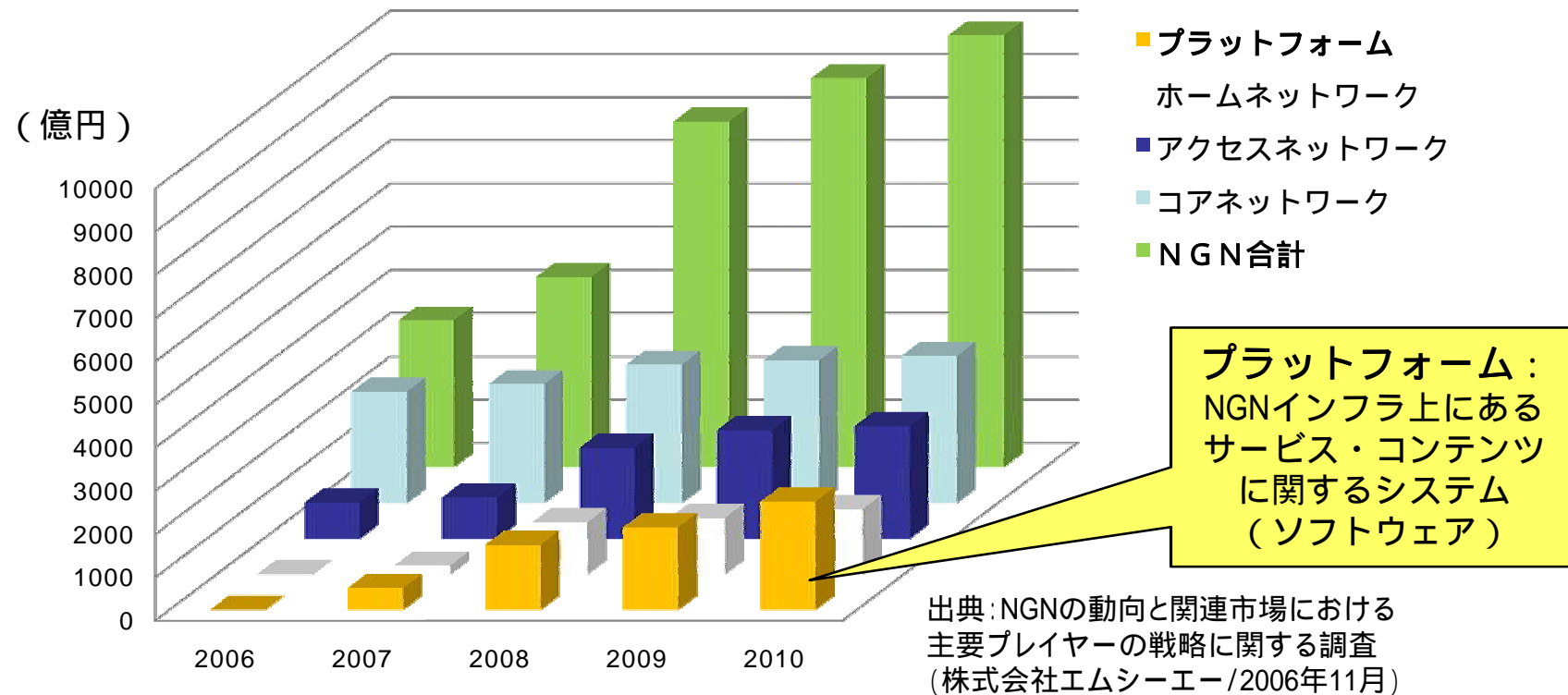


従来の電話の代替として03番号が取得可能な「OAB-J IP電話」の増加が顕著である

対前期比（平成18年12月末比）4.2%増、  
 対前年同期比（平成18年3月末比）25.0%増と引き続き増加傾向

出典：総務省 電気通信サービスの加入契約数の状況（平成19年3月末）

# 通信事業者のNGN関連投資額推移（予想）



2010年には、  
 NGN全体投資額はほぼ1兆円に（2006年比3倍）  
 プラットフォーム投資は2500億円に（2007年比5倍）

# 2007年12月期 中間決算概要

# 中間決算ハイライト：セグメント別売上高



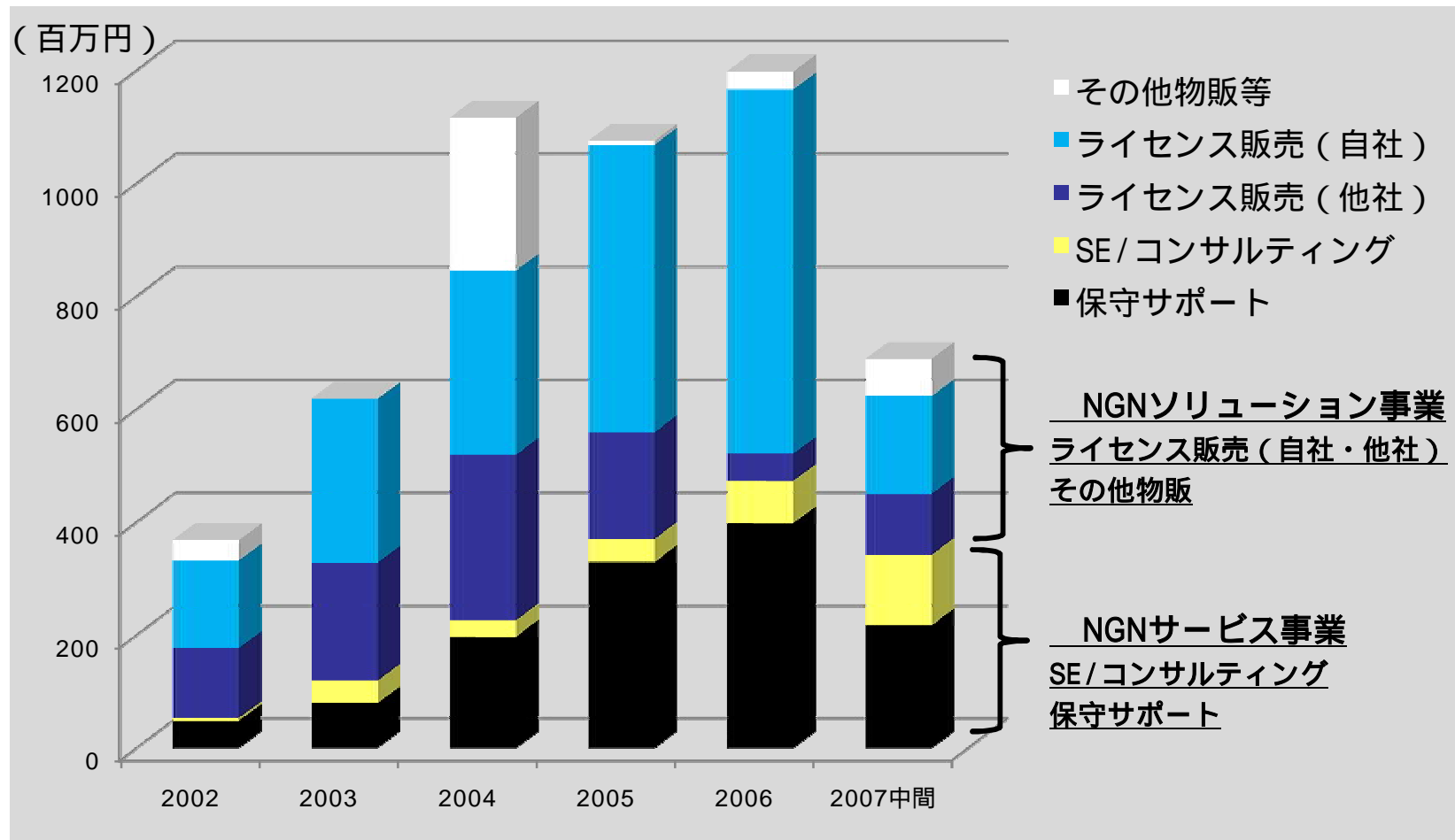
## 2007年中間期 セグメント別売上高

通信事業者を中心に顧客層が拡大：NGNソリューション売上高、前年同期比133.3%増  
 保守・運用サービスの継続的提供：NGNサービス売上高、前年同期比44.5%増

	前中間期 実績	当中間期 実績	当中間期構 成比	前年 同期比
<b>売上高</b>	<b>387,033</b>	<b>691,968</b>	<b>100.0%</b>	<b>178.8%</b>
<b>NGN ソリューション事業</b>	<b>149,528</b>	<b>348,881</b>	<b>50.4%</b>	<b>233.3%</b>
自社ライセンス製品販売	115,622	173,481	25.1%	150.0%
他社ライセンス製品販売	15,725	108,747	15.7%	691.6%
その他物販	18,180	66,652	9.6%	366.6%
<b>NGNサービス事業</b>	<b>237,504</b>	<b>343,087</b>	<b>49.6%</b>	<b>144.5%</b>
保守サポート	213,795	217,144	31.4%	101.6%
SE/コンサルティング	23,708	125,943	18.2%	531.2%
<b>人員数 (内使用人兼務役員数)</b>	<b>44人 (5人)</b>	<b>59人 (5人)</b>		<b>134.1%</b>

(単位:千円)

# セグメント別の売上高推移



# 中間決算ハイライト：顧客別売上高



## 2007年中間期 顧客別売上高

通信事業者以外のWebポータル・企業向けのソリューション提案が順調に推移

- ・ Webポータルの売上高比率： 当中間期の31.7%（前年同期は0%）
- ・ 通信事業者向け売上高比率： 前年同期89.7%から当中間期59.6%に

	前中間期 実績	当中間期 実績	当中間期構 成比	前年 同期比
売上高	387,033	691,968	100.0%	178.8%
通信事業者	347,082	412,204	59.6%	118.8%
WEBポータル	—	219,492	31.7%	—
企業	39,951	59,663	8.6%	149.3%
その他	—	608	0.1%	—

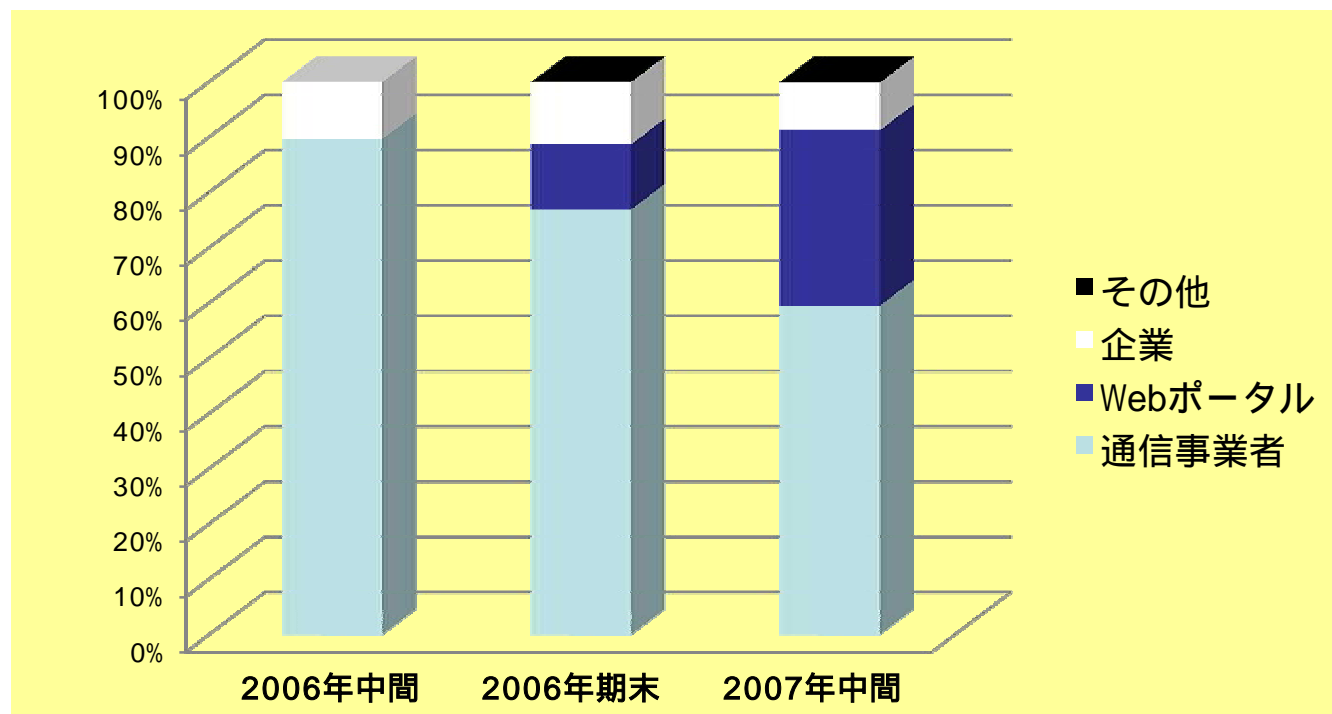
(単位:千円)

当社が推進する産業とサービスが融合するNGNの実現に向けた、  
新たな顧客層に対するソリューション提案を強化



# 顧客別の売上高比率推移

## 顧客別売上高比率



Webポータルや企業の売上比率が増加  
幅広い製品展開により、既存の通信網以外の産業にも導入拡大

## 機動的かつ効率的な販売体制構築

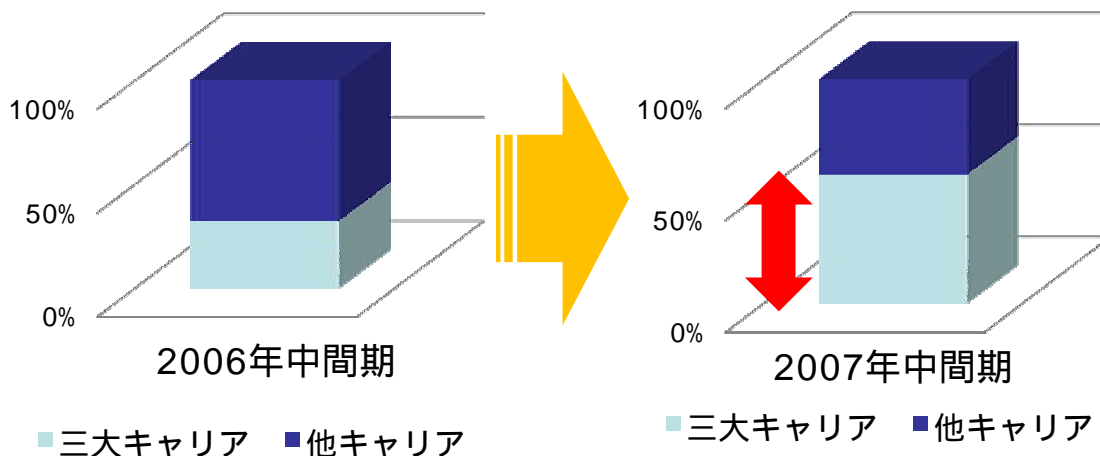
これまでの販売パートナー先に加え、大手SI（サービスインテグレーター）会社が当社パートナーとして活動を開始

伊藤忠テクノソリューション株式会社  
日商エレクトロニクス株式会社

ユニアデックス株式会社  
・・・他数社

## 投資規模が大きいキャリアへの参入

通信事業者向け売上高の内訳（比率）



三大キャリア向けアカウント含め  
ほぼすべての通信事業者との  
取引実績あり



投資力のある大規模キャリアの  
売上比率が上昇している

# 中間期末 B/S 貸借対照表



	前中間期 実績	当中間期実績	前年 同期比	ポイント
資産の部				
流動資産	474,487	<b>778,793</b>	164.1%	上場時の資金調達により 手元流動性が向上
有形固定資産	34,443	<b>41,874</b>	121.6%	
無形固定資産	124,956	<b>351,676</b>	281.4%	今後の <b>ストックビジネス</b> <b>拡大を見据えた海外製品</b> <b>ライセンス購入</b> による増加
投資その他の資産	28,157	<b>28,157</b>	100%	
資産の部 合計	662,044	<b>1,200,502</b>	181.3%	
負債及び純資産の部				
未払金	31,624	<b>70,782</b>	223.8%	
未払費用	4,989	<b>10,360</b>	207.7%	
短期借入金	150,000	-	-	完済により <b>有利子負債ゼロ</b>
負債 合計	199,388	<b>175,558</b>	88.0%	
純資産（株主資本）合計	462,656	<b>1,024,943</b>	221.5%	
負債及び純資産 合計	662,044	<b>1,200,502</b>	181.3%	

(単位:千円)

# 中間期末 P/L 損益計算書

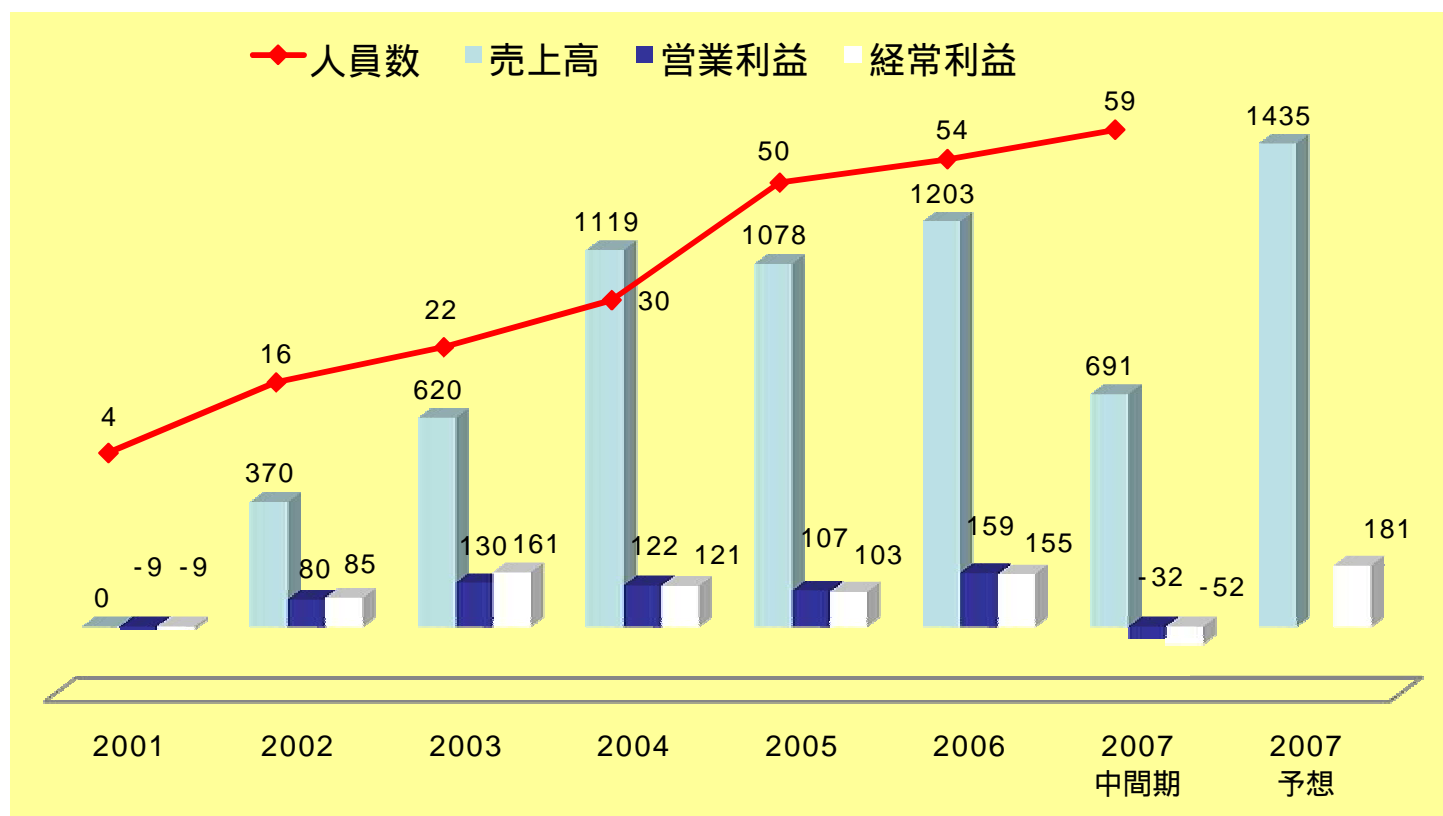


	前中間期 実績	当中間期実績	当中間期 構成比	前年 同期比	ポイント
売上高	387,033	<b>691,968</b>	100%	178.8%	
売上原価	280,696	<b>519,276</b>	75.0%	185.0%	外注仕入増加による
売上総利益	106,336	<b>172,691</b>	25.0%	162.4%	
販売費及び一般管理費	173,668	<b>205,226</b>	29.7%	118.2%	
人件費	96,041	<b>116,197</b>	16.8%	121.0%	社員増加による人件費増
減価償却費	34,006	<b>42,375</b>	6.1%	124.6%	
営業損益	67,331	<b>32,534</b>	4.7%	-	前年同期より損失額が減少
営業外収入	461	<b>602</b>	0.1%	130.6%	
営業外費用	1,747	<b>20,983</b>	3.0%	1201.1%	上期に上場関連費用を計上
株式公開関連費	-	<b>17,560</b>	2.5%	-	
その他	1,747	<b>3,423</b>	0.5%	195.9%	
経常損益	68,618	<b>52,915</b>	7.6%	-	前年同期より損失額が減少
当期純損益	48,229	<b>34,014</b>	4.9%	-	

(単位:千円)

# 主要な経営指標の推移

## 過去経営指標の推移及び当期見通し



(単位:百万円)

# 2007年12月期通期見通し



2007年3月14日付公表の発表内容と変更はありません。

(百万円)

	2006年12月期 実績	2007年12月期 通期見通し	前期比
売上高	1,203	1,435	119.3%
経常利益	155	181	116.8%
純利益	78	103	132.1%

## 当期見通し達成のポイント

- ・ 自社ライセンス製品を中心とした提案による採算性の改善
- ・ パートナー数増加など、幅広い顧客層に対する企業向けソリューション提案の推進
- ・ 安定的な収益を持つ保守・コンサルティングサービスの拡充とコスト削減

# 今後の展開

## 新規事業への取り組み

# V o I P セキュリティ事業



# NGNにおけるセキュリティリスク

## VoIPサービスにおけるセキュリティリスク

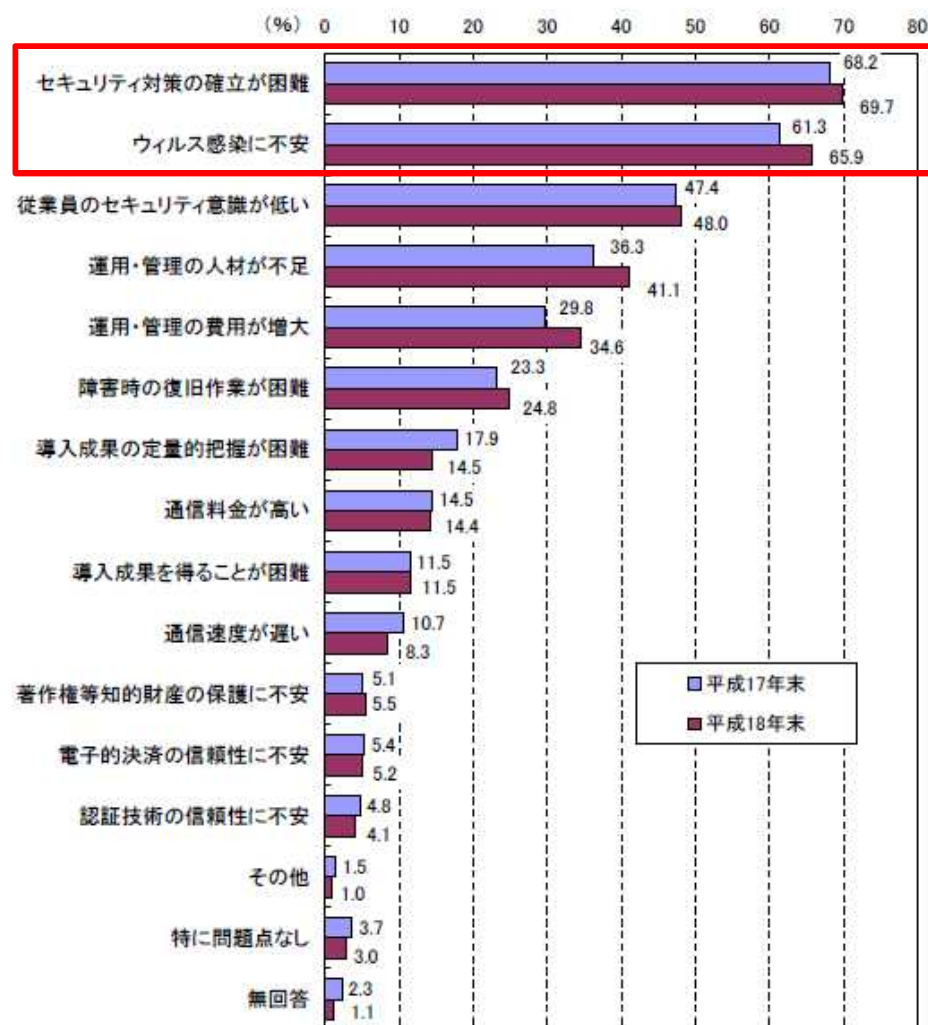
- 個人レベル規模でも攻撃が可能
- 影響下にあるサービスが拡大

### 弊社の強み

- SIPプロトコルに対する深い知見
- 保守サポートによるトラブル事例の蓄積
- 自社製の試験ツールと試験ノウハウ
- 日本ベリサイン社との提携

## VoIP セキュリティ事業

情報通信ネットワーク利用上の問題点（企業）（複数回答）



出所：総務省「平成18年通信利用動向調査の結果」

# 米国における具体的事例



## Vodafone, Ericsson Get Hung Up In Greece's Phone-Tap Scandal

BY CASSELL BRYAN-LLOYD

Word Count: 2,288 | Companies Featured in This Article: Vodafone Group

ATHENS -- In early March 2005, George Koronias, Vodafone Group PLC's top executive here, contacted the Greek prime minister's office about an urgent security matter: Vodafone's network in Greece had been infiltrated by phone-tapping software targeting an elite group of cellphones: those assigned to many of the country's leaders, including senior police and defense officials, cabinet members and the prime minister himself.

## Hacker cracked Net phone networks for gain, feds say

By Ken Belson and Tom Zeller Jr.,  
The New York Times.  
Published: June 7, 2006, 10:51 AM PDT

nytimes.com  
The New York Times

The case raises fresh questions about the security of phone traffic over largely unregulated networks.  
The New York Times



TOP NEWS | BW MAGAZINE | INVESTING | ASIA | EUROPE | TECHNOLOGY | AUTOS

JUNE 18, 2006  
NEWS ANALYSIS  
By Sarah Lacey

## Is Your VoIP Phone Vulnerable?

Security experts warn that attacks on Internet-based calling systems—though rare now—may be just around the corner. *Rodolphe, he says*

It's become a familiar pattern in on groundbreaking way to communicate spreads like wildfire, and then had use it to their advantage. Security but not before the problem has become a widespread hazard. It happened with e happening now with instant mess devices.



All Sections | ABC News Home > Money

## Miami Man Arrested for Theft of VoIP Calls

Miami Man Arrested for Theft of VoIP Calls; 15 Internet Phone Companies Victimized



June 13, 2006  
**Big Security Flaws Found In Asterix PBX, IAX VoIP Client**



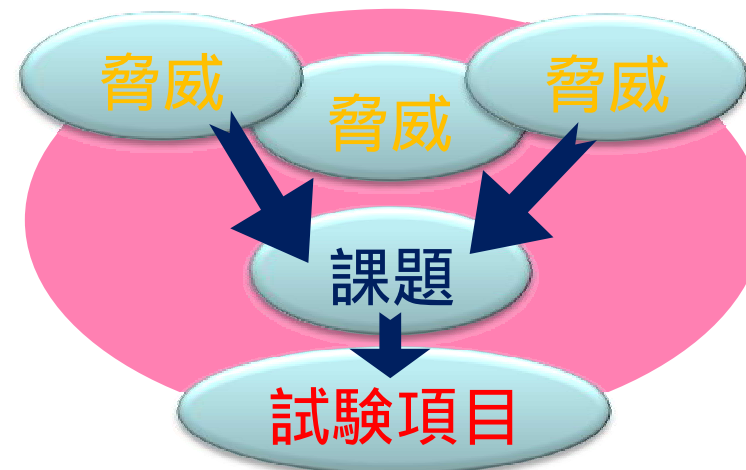
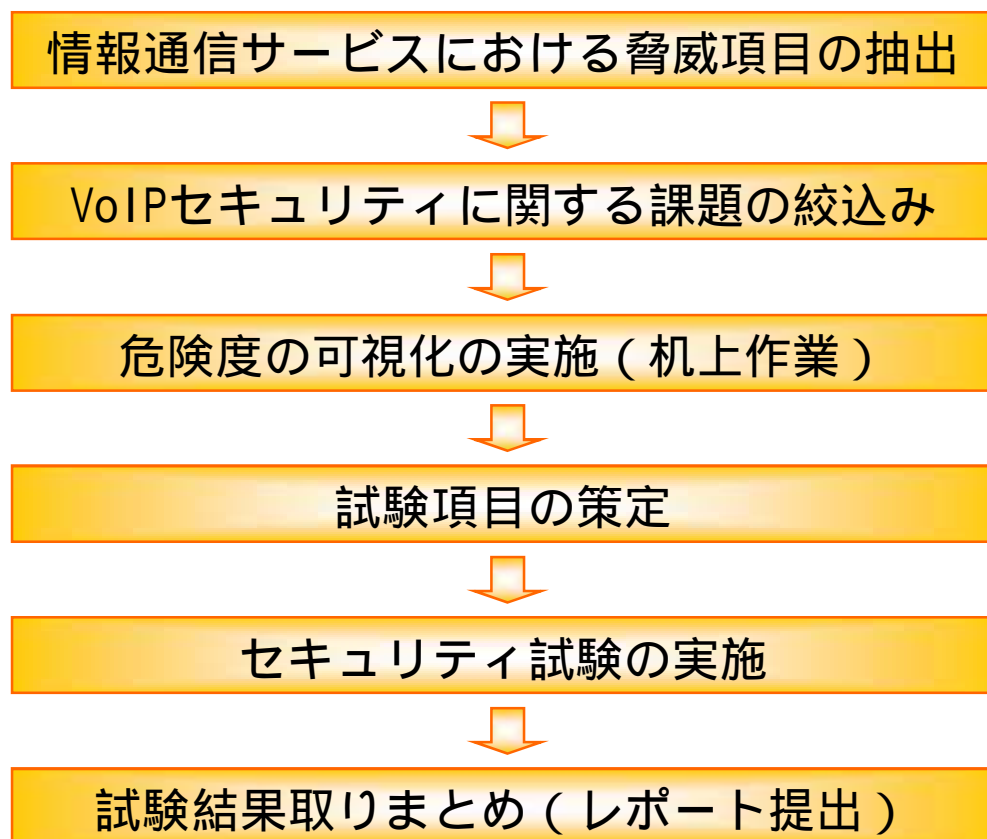
NEWS | WINDOWS | SECURITY | OUTSOURCING | INTERNET | SOFTWARE | HARD  
Research/Tools Tech Center: [New! MyInformationWeek](#) • [Research Blogs](#) • [Benchmarking](#)

**Cisco Call Manager Flaw Could Invite Hackers**  
The vulnerability affects versions 3.1 and higher of Call Manager, which handles call routing and call signaling functions in Cisco VoIP systems, a security vendor says.

By Kevin McLaughlin  
CRN  
Jun 13, 2006 06:47 PM

# 現在の取り組み

VoIPセキュリティ・コンサルティングサービスを中心に展開



自社製の脆弱性試験ソフトウェア

V3 (VoIP Vulnerability Verifier)  
SIP脆弱性チェックツール  
sipgen (SIP Generator)  
擬似トラフィック (負荷) 発生ツール  
NXSPhone  
IP端末擬似ツール

# CS P (コミュニケーション・サービス・プロバイダ) 事業

## 「NGN拡大のための新たなプレーヤー」の必要性

NGNとは、  
『産業とサービスの融合をもたらす信頼・安全を兼ね備えたネットワーク』

- 大手通信事業者のみでは全てのNGNニーズに対応できない  
    困り込み型のビジネス志向  
    電気通信事業法やNTT法という法律の制約
- インターネットの自由度と電話系通信事業者の信頼性を調和させるインフラの不在
- 新しい発想によるサービスや端末の自由な開発を受け止めるインフラの不在

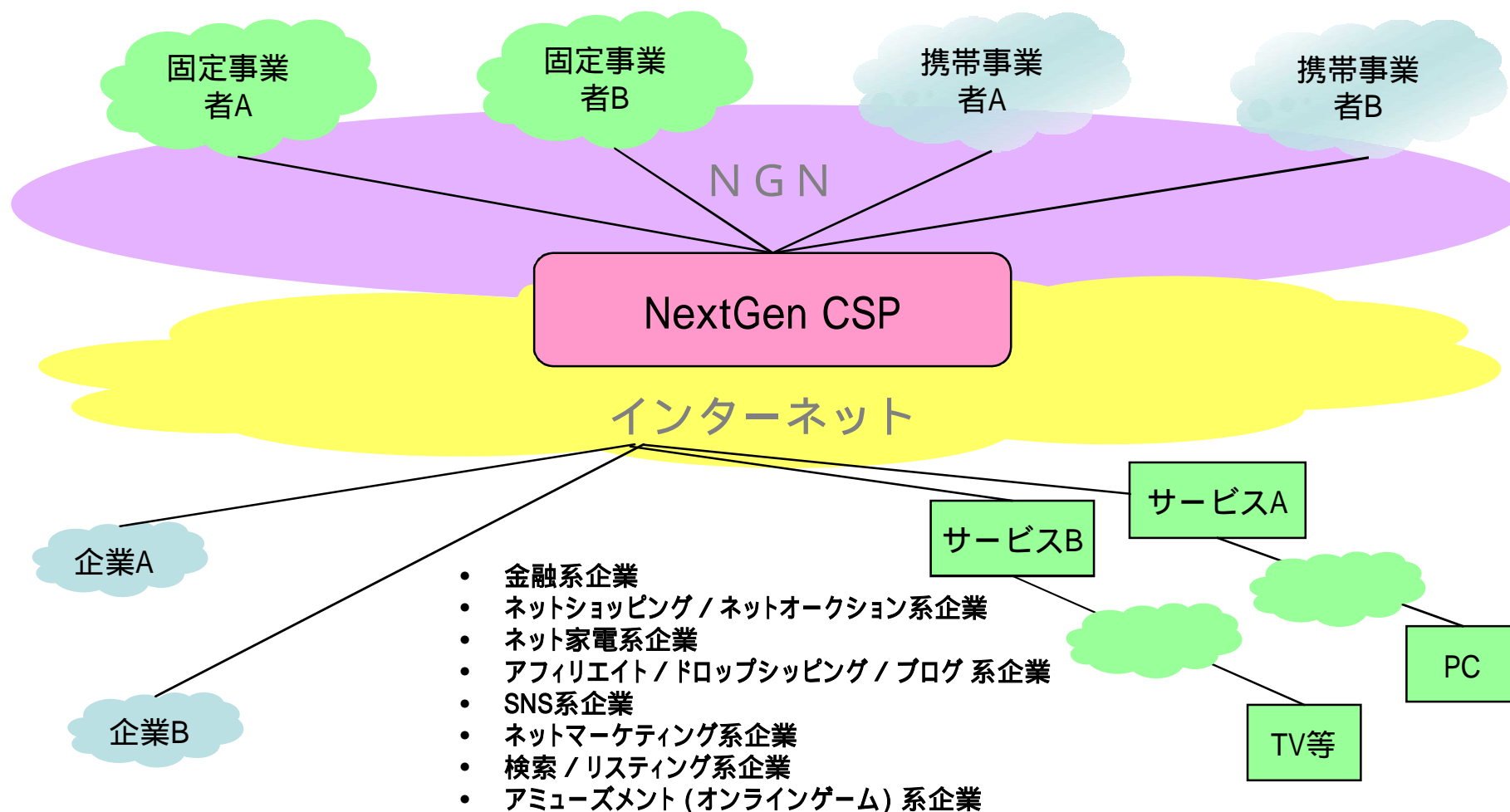


- |                   |                      |
|-------------------|----------------------|
| • 蓄積された自社ソフトウェア資産 | 自由な組み合わせによる複合サービスの提供 |
| • 独立系としての中立性      | 会社間の制約が少ない           |
| • 全ての通信事業者との接続実績  | 制限されない通信ネットワーク       |

通信をASPとして提供する  
CSP (コミュニケーションサービスプロバイダ) 事業

# CSP事業のネットワーク構成

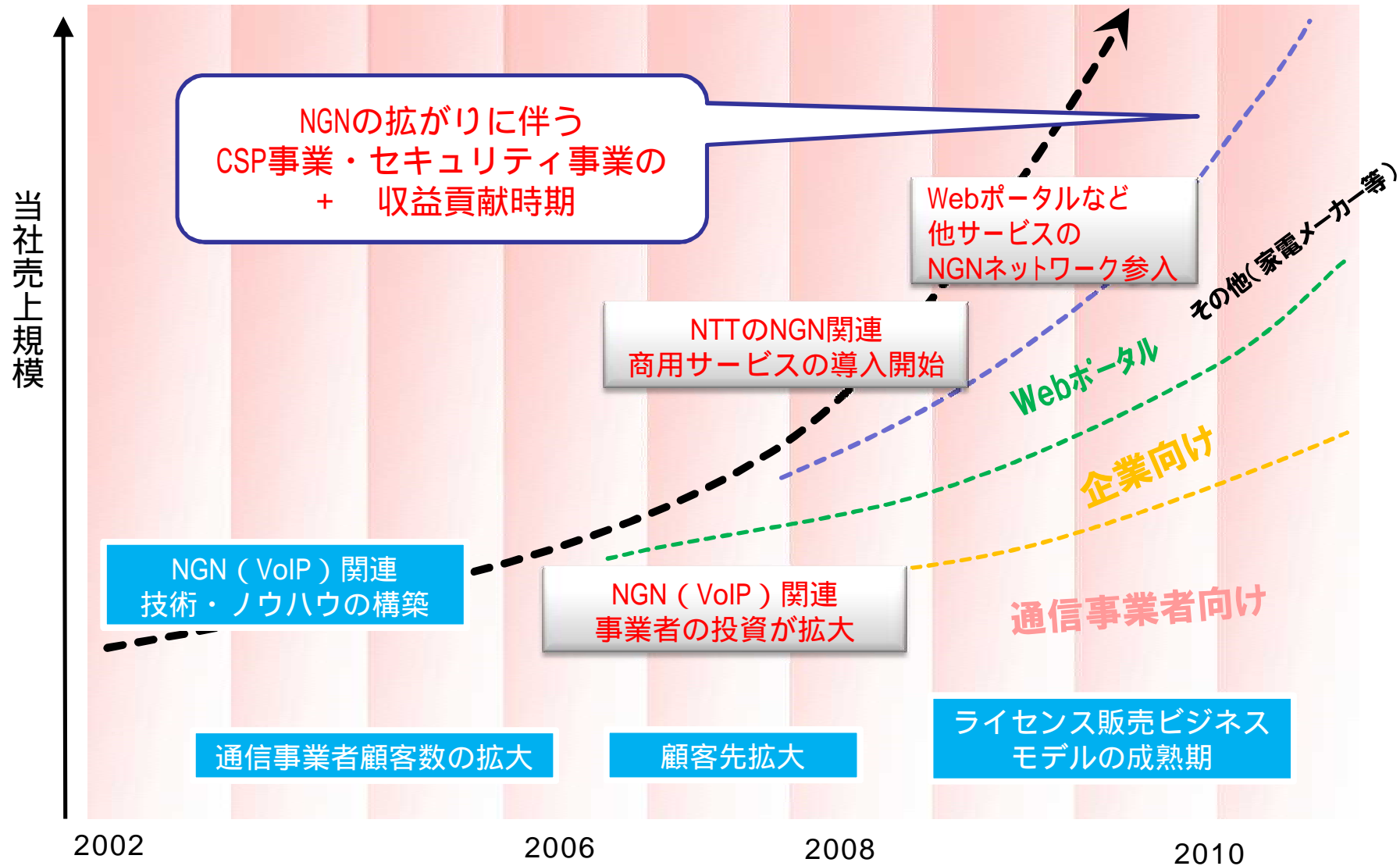
既に当社CSP設備を構築済み  
一部ユーザへのトライアルサービスを提供中



# 今後の展開 2007年12月期～

## 成長モデル

# 今後のビジネス成長モデル





# 參考資料

- 社名 株式会社ネクストジェン  
( 英文表記 Nextgen, Inc. )
- 銘柄コード 3842 ( 大証ヘラクレス )
- 設立 2001年11月16日
- 所在地 東京都千代田区麹町
- 代表取締役社長 大西 新二
- 従業員数 ( 内取締役 ) 59名 ( 5名 )  
( 2007年6月末現在 )

## 1. 社名

次世代通信網 = **Next Generation Network ( NGN )** の略称である  
“Nextgen”に由来

## 2. 理念とミッション

次の世代（Next Generation）に胸を張って引き継ぐことのできる  
ネットワーク社会の夢と希望を実現する。

当社の考える“NGN”とは、、、

『産業とサービスの融合をもたらす信頼・安全を兼ね備えたネットワーク』



従来は通信産業と直接関係のなかった事業、サービス、製品が産業の垣根を越えて連携しあう（通信がよい意味で道具となれる）世界を志向し、そういった世界を実現するための開発エンジニアリングを行う。

## ◆ SIPサーバー

通信事業者や大中規模の企業に対して提供し、IP電話サービスなど最新の通信機能を制御・実現するソフトウェア製品

## ◆ SIP差分吸収サーバー

通信事業者や大中規模の企業に対して提供し、異なる事業者や異なるメーカーの製品の間で相互接続を実現するソフトウェア製品

## ◆ サードパーティー・コール・コントロール(3PCC)・アプリケーション

通信事業者、大中規模の企業、およびWebポータル事業者に対して提供し、PCやWebなどのサービス画面からそのまま電話などの通信サービスを利用できるようにするソフトウェア製品

## ◆ インスタントメッセージング・アプリケーション

通信事業者、大中規模の企業、およびWebポータル事業者に対して提供し、インスタントメッセージングサービスを提供するソフトウェア製品

**Connect to the next generation**

**NEXT GEN**  
*connect to the next generation*

株式会社 ネクストジェン

〒102-0083 東京都千代田区麹町3-3-4 KDX麹町ビル9F  
TEL.03-3234-6855(代)  
FAX.03-3234-6857  
<http://www.nextgen.co.jp>