

株式会社ネクストジェン 2012年12月期 決算説明会

2013年2月13日

代表取締役社長	大西	新二
取締役管理本部長	景山	薫

アジェンダ

1 2012年度の業績

2 中期経営計画

3 製品トピックス

アジェンダ

1

2012年度の業績

2

中期経営計画

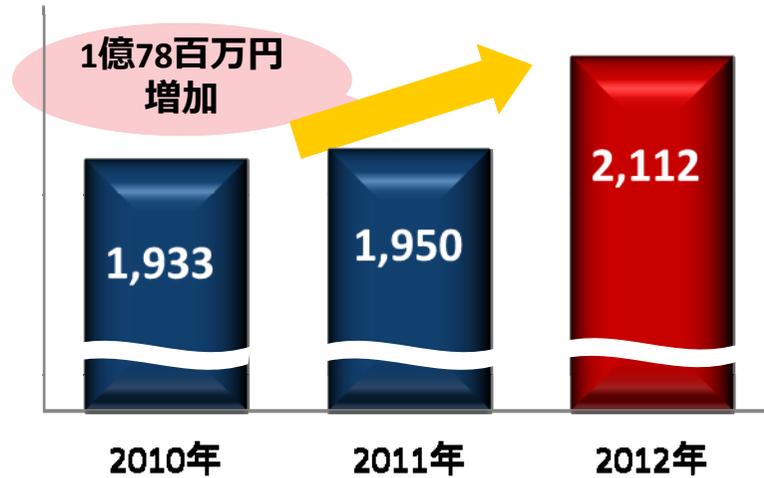
3

製品トピックス

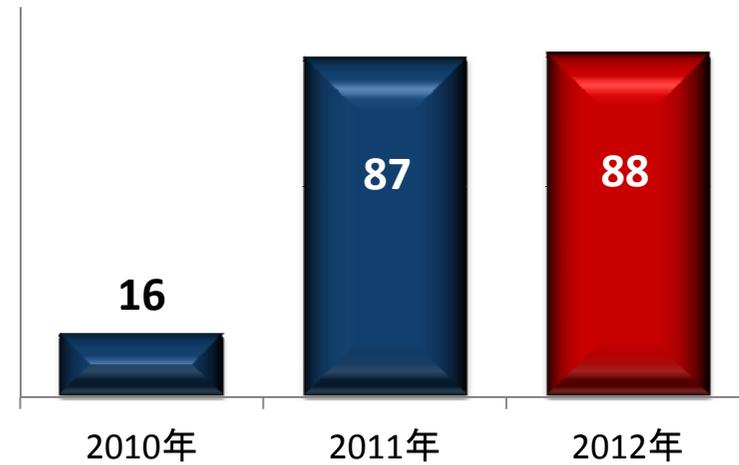
業績ハイライト

(単位:百万円)

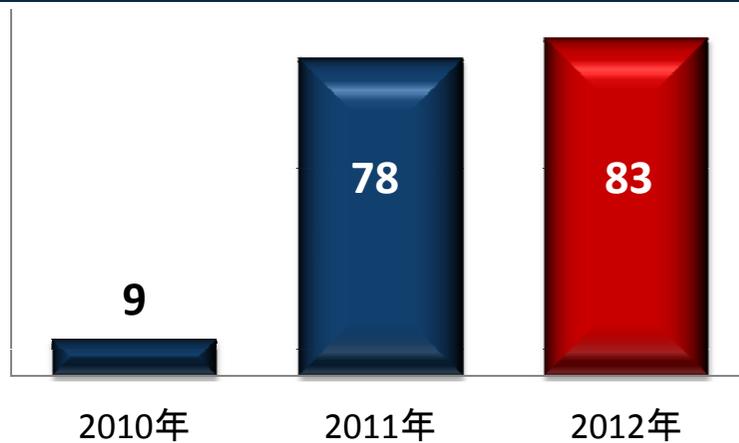
売上高



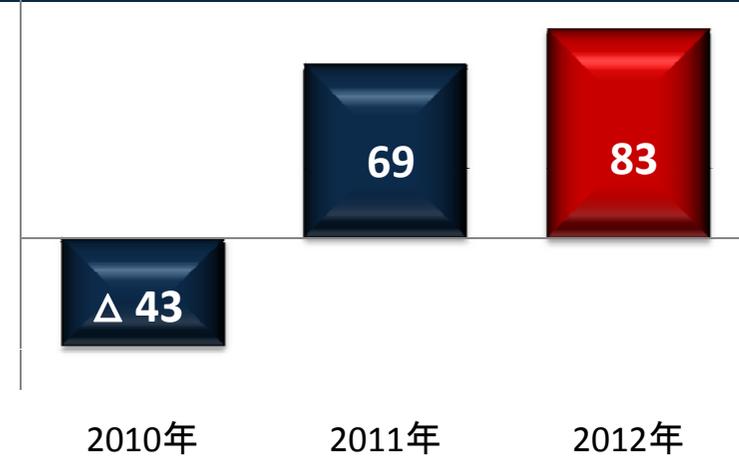
営業利益



経常利益



当期純利益



2012年度 決算総括

損益計算書トピックス

- 4Qは過去最高の四半期売上・利益を達成し、通期で増収・増益
- 自社ライセンス製品販売の大幅増により4期連続の増収

貸借対照表トピックス

- 当期純利益の計上で総資産も増加
- 自己資本比率が増加 54.4%→58.2%

キャッシュ・フロー（CF）計算書トピックス

- 売上の期末集中により、営業CFは前年比較で若干の減少

2012年12月期 損益計算書

(単位:百万円)

	2011年	2012年	前年同期比
売上高	1,950	2,112	+8.3%
売上原価	1,251	1,383	+10.6%
売上総利益	699	728	+4.1%
販売費及び一般管理費	612	639	+4.6%
営業利益	87	88	+1.1%
営業外収益	0	2	—
営業外費用	9	8	△12.8%
経常利益	78	83	+6.5%
税引前当期利益	65	83	+27.2%
当期純利益	69	83	+21.3%

自社ライセンス
製品販売が大幅増
前年同期比 +38.4%

一部プロジェクト
のコストが想定
よりも増加

繰延税金資産計上
前年同期比+21.3%

2012年12月期 貸借対照表

(単位:百万円)

	2011期末	2012期末	前期末比
資産	1,760	1,793	+32
流動資産	1,245	1,307	+61
現金及び預金	576	446	△130
売掛金	449	717	+268
棚卸資産	152	77	△74
その他	67	65	△1
有形固定資産	47	67	+20
無形固定資産	417	362	△54
投資その他の資産	50	55	+5
負債	803	750	△53
買掛金	164	216	+51
借入金(長期・短期)	495	423	△72
未払金	27	20	△6
前受金	64	31	△33
その他	51	58	+7
純資産	957	1,043	+85
負債及び純資産	1,760	1,793	+32

4 Qに売上と仕入が集中したことで、売掛金・買掛金がともに増加

借入金は、短期借入から長期借入にすべてシフト(うち1年以内返済: 176百万円)

繰越利益剰余金
30百万円
→114百万円

2012年12月期 キャッシュフロー計算書

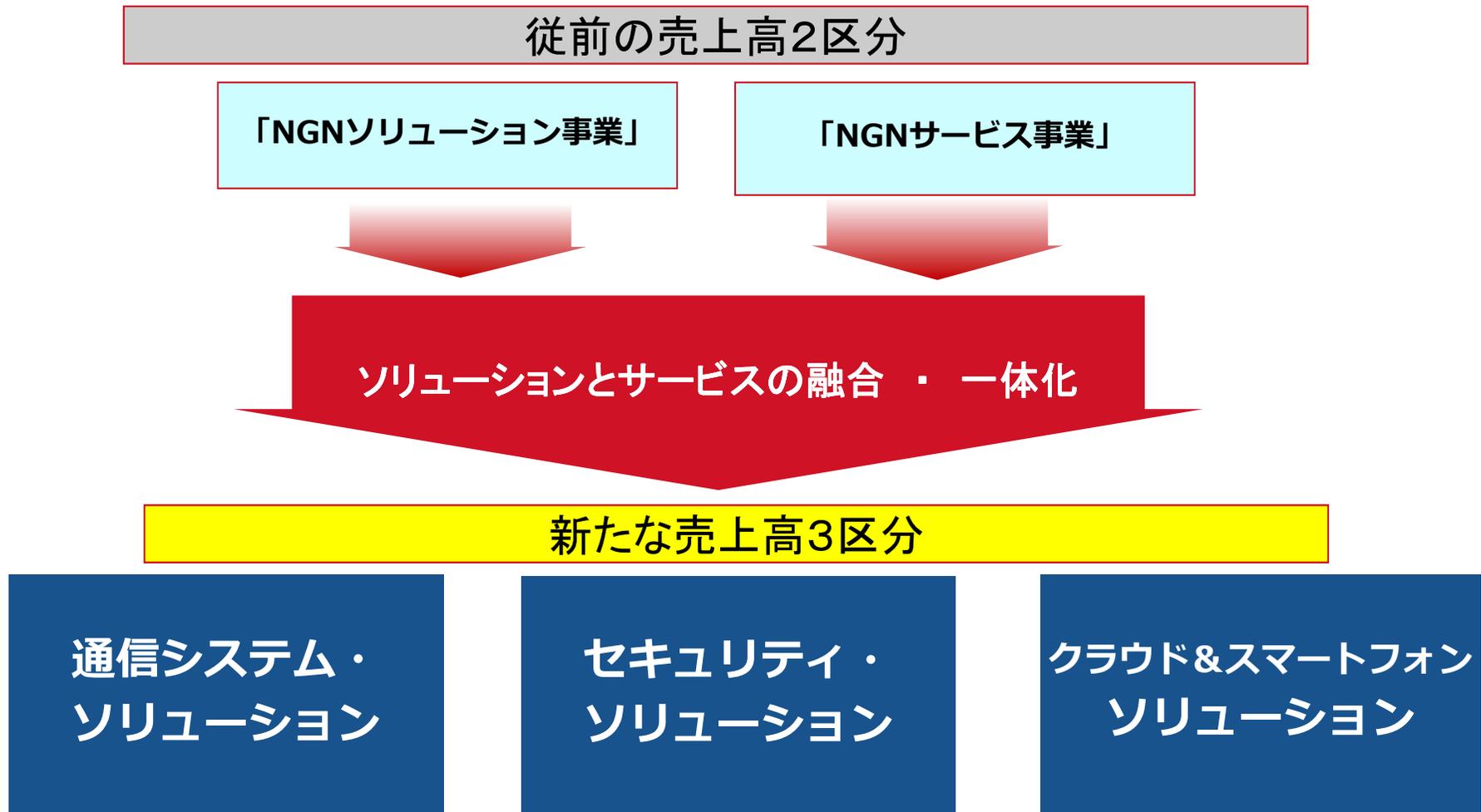
(単位:百万円)

	2011年	2012年	前年同期比
営業活動によるC/F	268	195	△73
税引前当期純利益	65	83	+17
減価償却費	278	288	+9
売上債権の増減額	△ 88	△268	△179
仕入債務の増減額	100	51	△48
その他	△ 87	39	+127
投資活動によるC/F	△ 255	△255	△ 0
有形固定資産の取得による支出	△ 14	△51	△37
無形固定資産の取得による支出	△ 240	△203	+36
その他	△0	0	△0
財務活動によるC/F	129	△71	△200
借入金の純増減額	129	△72	△202
その他	△0	0	+1
現金及び現金同等物の増減額	140	△130	△270
現金及び現金同等物の期末残高	576	446	△130

第4四半期に
売掛金・買掛金
がともに増加

短期借入金純増減額
△133百万円
長期借入による収入
200百万円
長期借入金の返済支出
△139百万円

売上高区分の変更



※なお、当社の事業は、通信技術に関するソリューション提供を行う「単一セグメント」であります。(変更なし)

事業区分別ハイライト(1)

〔通信システム・ソリューション〕

- 大手通信事業者向けの大規模なSBCシステムの更改を受注。商用環境の構築導入までの作業が完了
- 仮想化サーバーを用いたVoIPシステムの商用化開始
(仮想化技術のVoIPシステムへの適用は世界的にも先進的な取り組み)
- スマートフォンの普及拡大に伴い、「050」番号を使用した音声通話サービスの利用者増。ライセンスの追加発行、設備・機能拡充のための追加開発等が継続的に発生
- 通信事業者向けの保守サービスは、昨年当社が構築したシステムの追加構築に伴い、保守サービスの契約が順調に拡大

事業区分別ハイライター(2)

〔セキュリティ・ソリューション〕

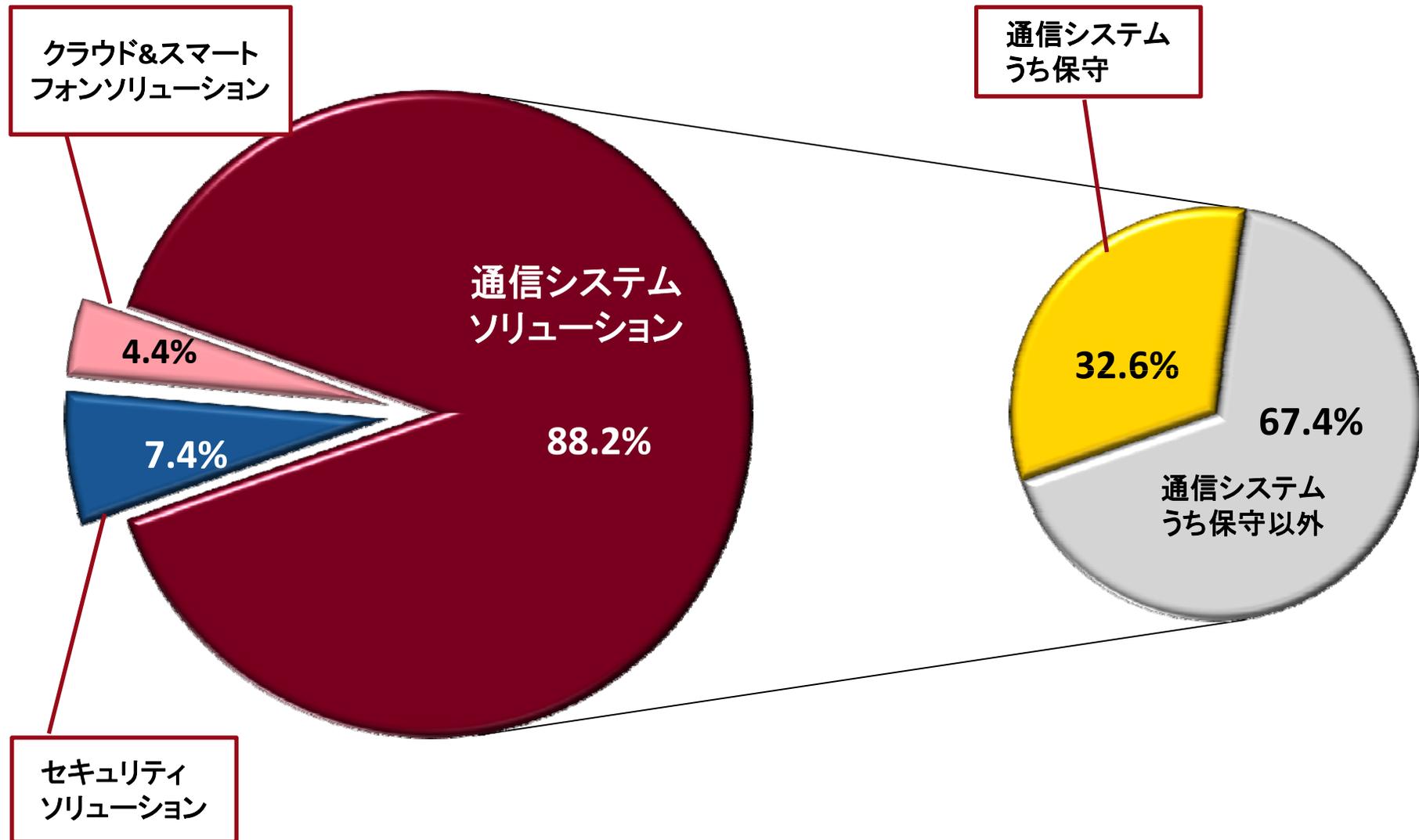
- SIP/VoIPネットワークの脆弱性や故障状況の診断を行う「NX-C6000」について大型案件を受注。
- VoIPセキュリティに関する自動診断システムの開発開始
(グローバル展開とコストダウンを狙い、当社初のオフショア開発)
- 海外キャリア向けに、海外ベンダーと診断ビジネスにおける協業を開始

事業区分別ハイライター(3)

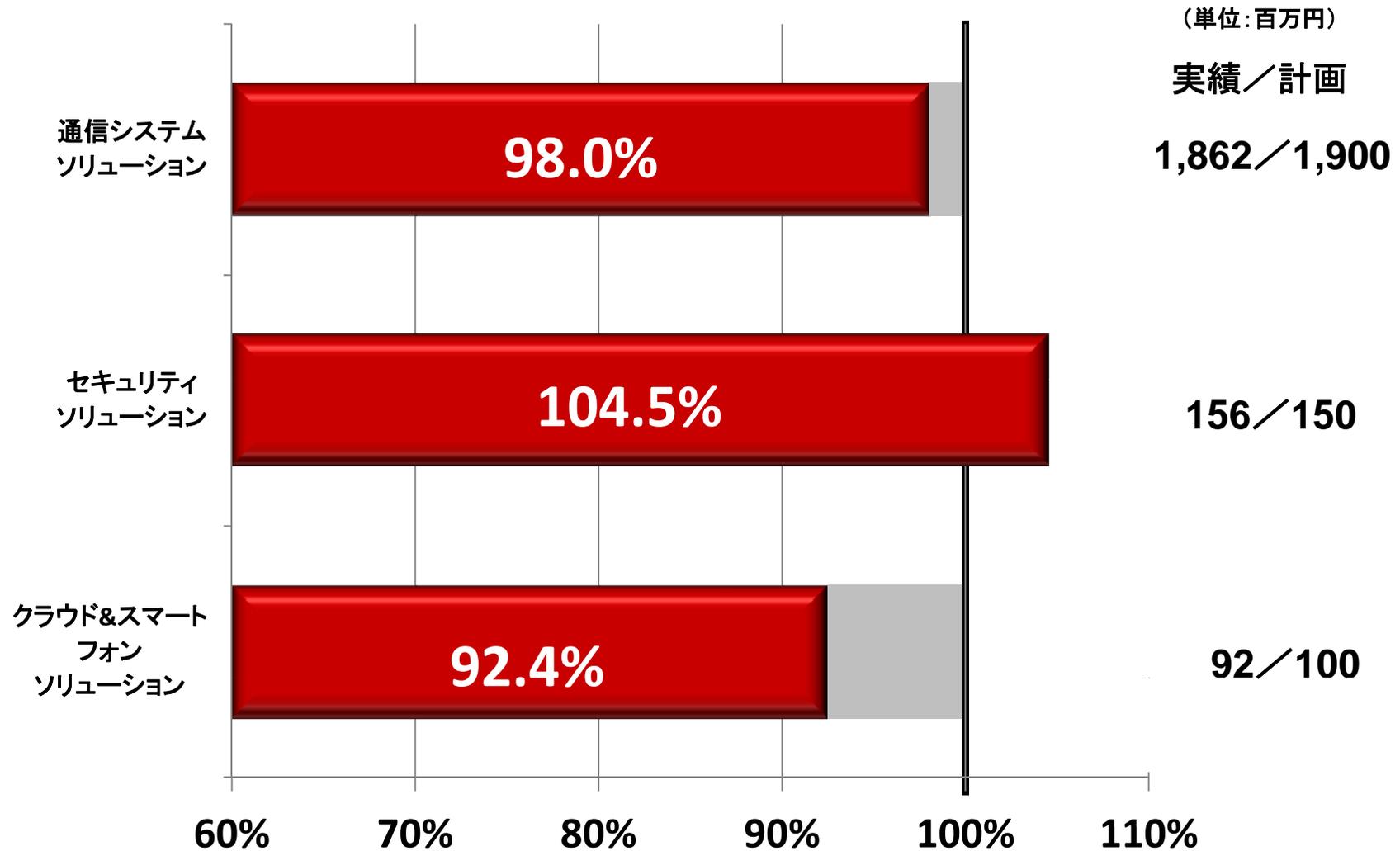
〔クラウド&スマートフォン・ソリューション〕

- 企業向け当社製品であるSIPサーバー「NX-E1000」の、地方自治体向け受注が引き続き好調
- 多くの通信事業者のIP電話サービスに対応している当社製品「NX-E1010」がIP電話サービスの広がりとともに拡大
- クラウドサービスにおいては、マルチメディア対応のクラウドサービス「U³Live(ユーキューブライブ)」が堅調に推移

ソリューション別売上高の割合



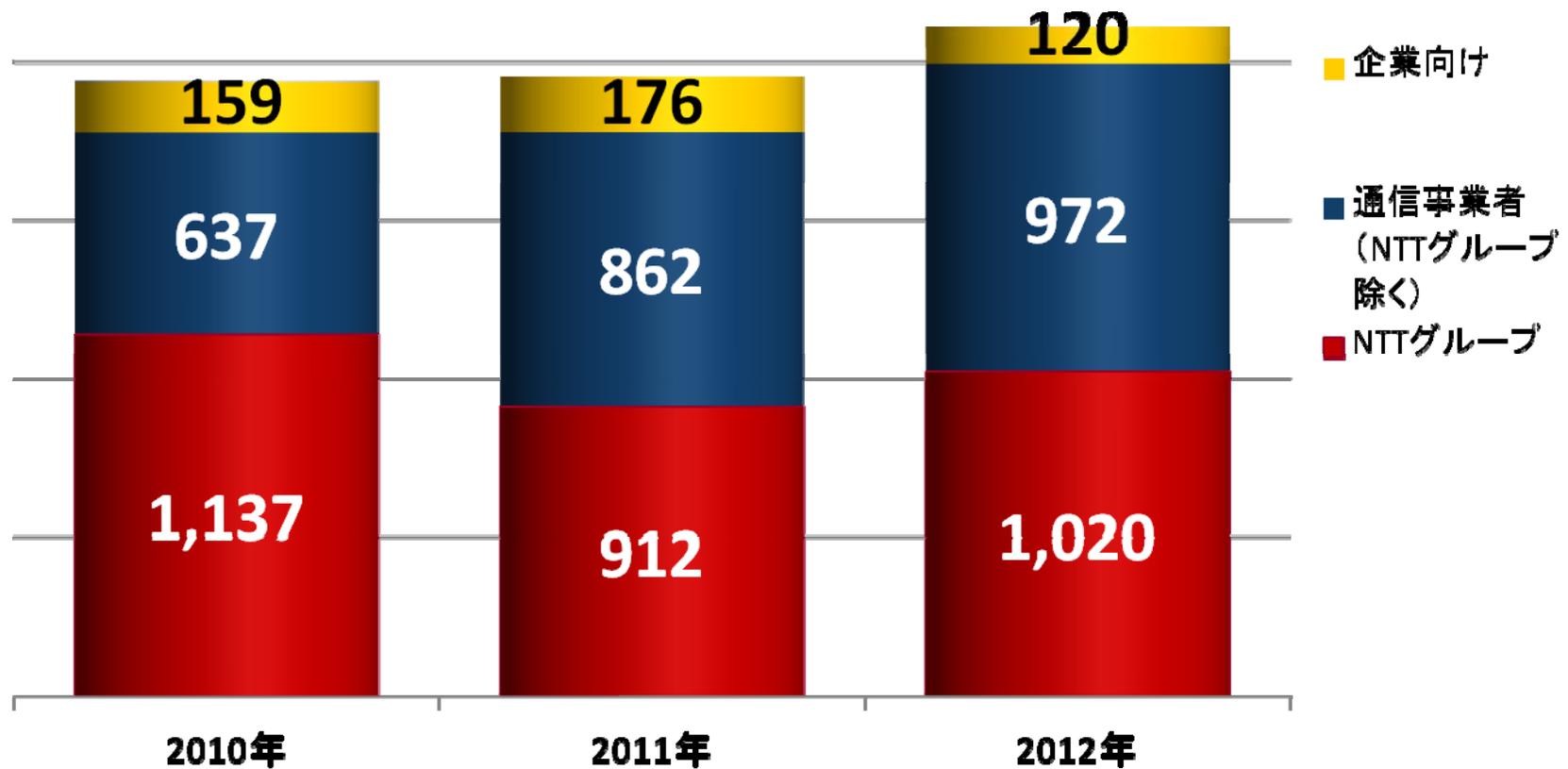
ソリューション別売上高達成率



顧客別売上高

* 通信事業者（NTTグループ含む）向け販売が大きく増加

(単位:百万円)



2013年度業績予想について

自社ライセンス販売、保守の堅調な成長と、新規事業の売上貢献により
売上高成長率6.5%、営業利益・経常利益ベースで20%超の増益を予想

(単位:百万円)

	2012年実績		2013年予想	
	2Q	通期	2Q	通期
売上高	1,039	2,112	900 (△13.4%)	2,250 (6.5%)
営業利益	△39	88	10 (-)	110 (24.1%)
経常利益	△42	83	5 (-)	100 (20.1%)
当期純利益	△42	83	5 (-)	90 (7.2%)

アジェンダ

1

2012年度の業績

2

中期経営計画

3

製品トピックス

中期経営計画 策定の背景

全体方針

インフラ・プラットフォーム志向からソリューション・サービス志向へ

ネクストジェンのソリューション戦略

自社の強みを発揮できる市場に集中しつつ、効率的、かつ確実な販路拡大を目指す

通信システム・ソリューション

- 課題**
- 大手通信事業者を中心に安定した収益を確保
 - 保守契約の獲得、拡大

セキュリティ・ソリューション

- 課題**
- 自社製品(NX-C6000)の販路拡大
 - セキュリティ診断を一般企業向けに展開

クラウド&スマートフォン・ソリューション

- 課題**
- 自社ブランドによるクラウド・ソリューション開始
 - クラウドとスマホ(IP電話)の連携サービスの提供

ソリューション戦略ポイントの概要

◎通信システム・ソリューション

PSTNマイグレーションに伴うIP相互接続ソリューションの需要が2025年まで継続する見通しであり、既存サービスのIP網への移行やまったく新しいサービスの提供に関して、当社のSIP/VoIPソリューションの需要が拡大する。

自社サポート体制の拡充とパートナーシップの強化により、新規案件の保守契約を着実に獲得し、海外ベンダ製品に対する保守サポートノウハウを生かした大型保守案件の獲得も計画する。

◎セキュリティ・ソリューション

サイバー攻撃の増加に伴い、SIP/VoIPのセキュリティ診断サービスの需要が増加傾向にある。SIP/VoIPに関する脆弱性診断のサービスプロバイダとしては国内唯一の先駆的存在として、診断の自動化、効率化、詳細化を実現する開発を行い、拡大する市場への対応を強化する。

セキュリティ製品(NX-C6000)は、キャリアVoIP網の保守運用効率化とセキュリティ対応を実現するとともに、IPS(Protection)機能やリモート監視機能の実現により、一般企業向けのVoIP網監視サービスも提供する。

◎クラウド&スマートフォン・ソリューション

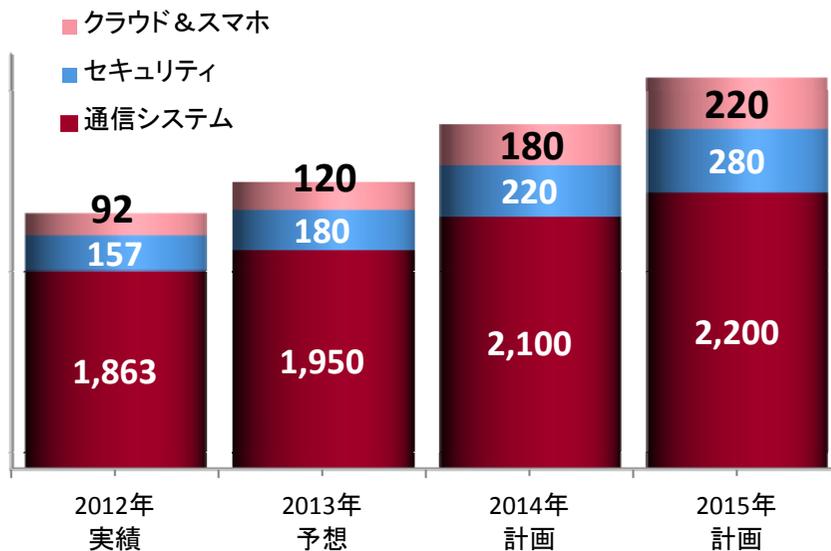
スマートフォンやタブレット等、常時ネットワーク接続されたデバイスの爆発的な伸張と高速ネットワークアクセス環境の充実により、FMCをはじめとしたVoIPサービスに対応した、スマートフォン対応のセントレックスサービス(クラウドPBX)など、顧客の多様なニーズに対応できるいくつかのスマートフォン活用サービスを実現し、かつ上記の2つのソリューションにおける技術、製品、ノウハウを活用して「Only One Solution」を市場に投入していく。

業績予想および業績目標

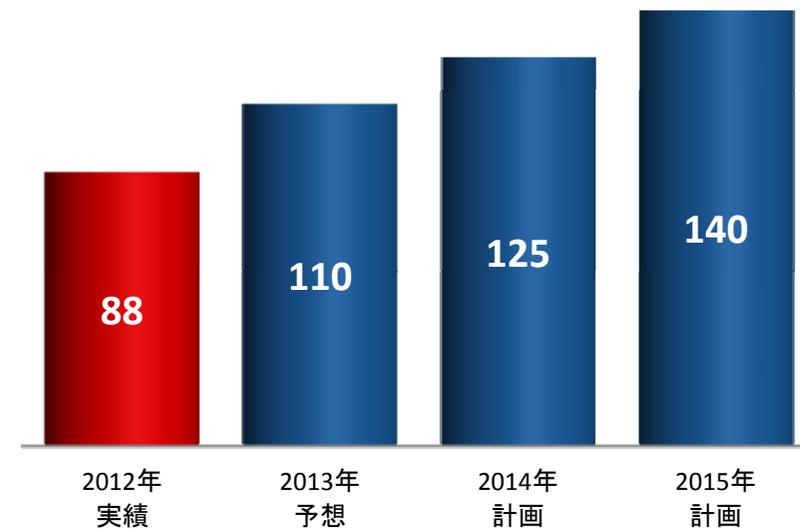
(単位:百万円)

	2012(予想)	2012(実績)	2013(予想)	2014(計画)	2015(計画)
売上高	2,150	2,112	2,250	2,500	2,700
営業利益	100	88	110	125	140
経常利益	90	83	100	120	135
当期純利益	85	83	90	100	80

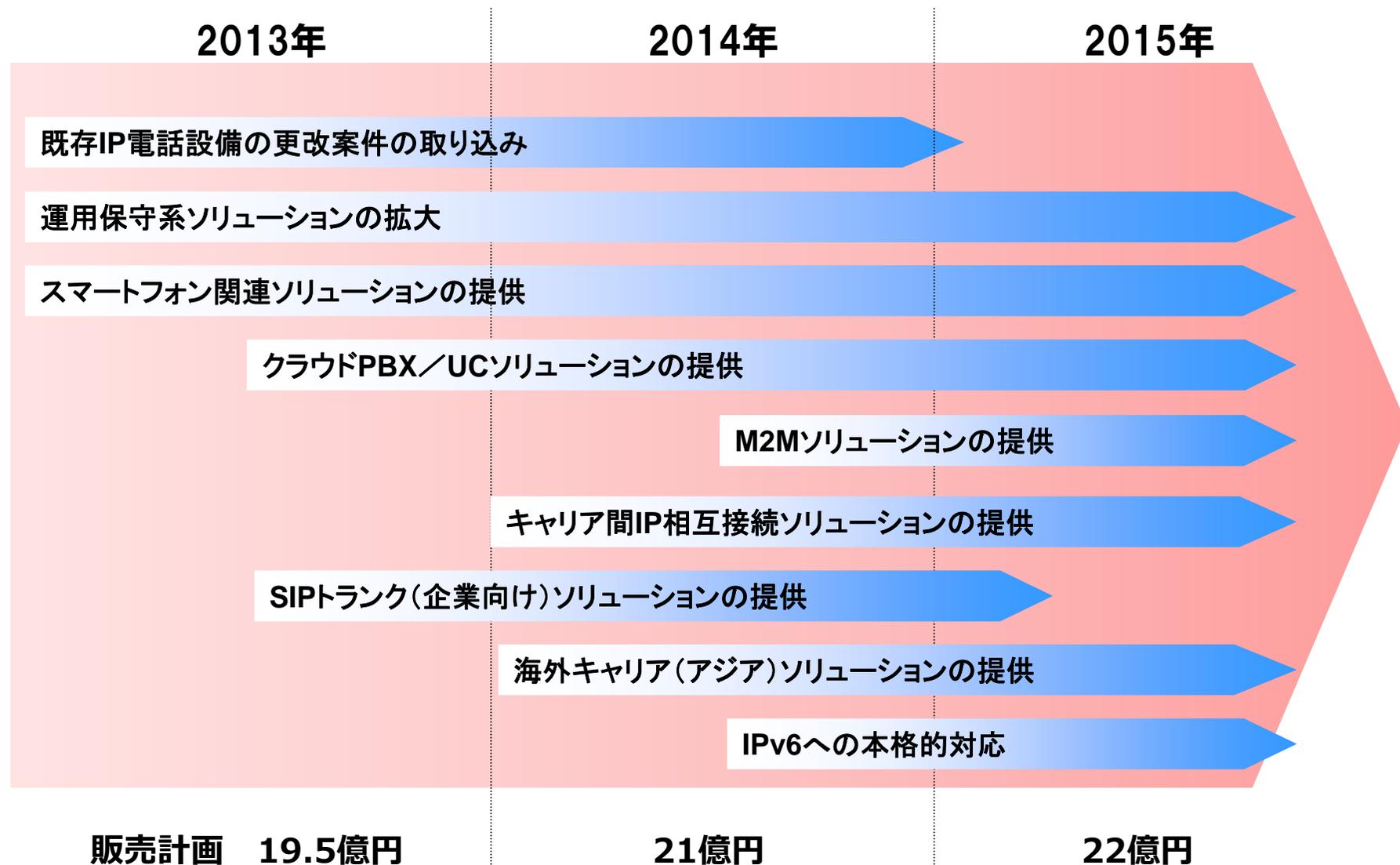
売上高



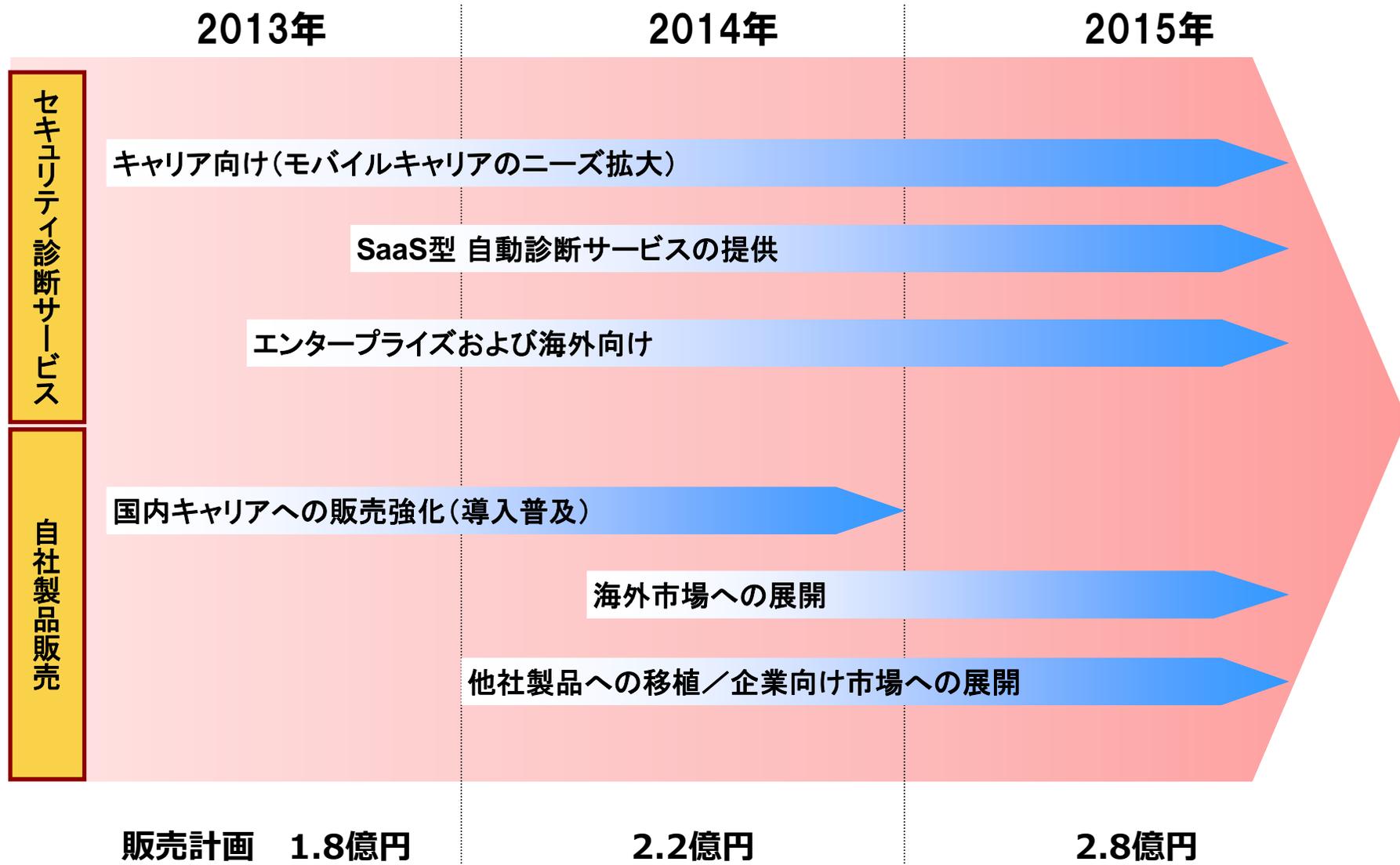
営業利益



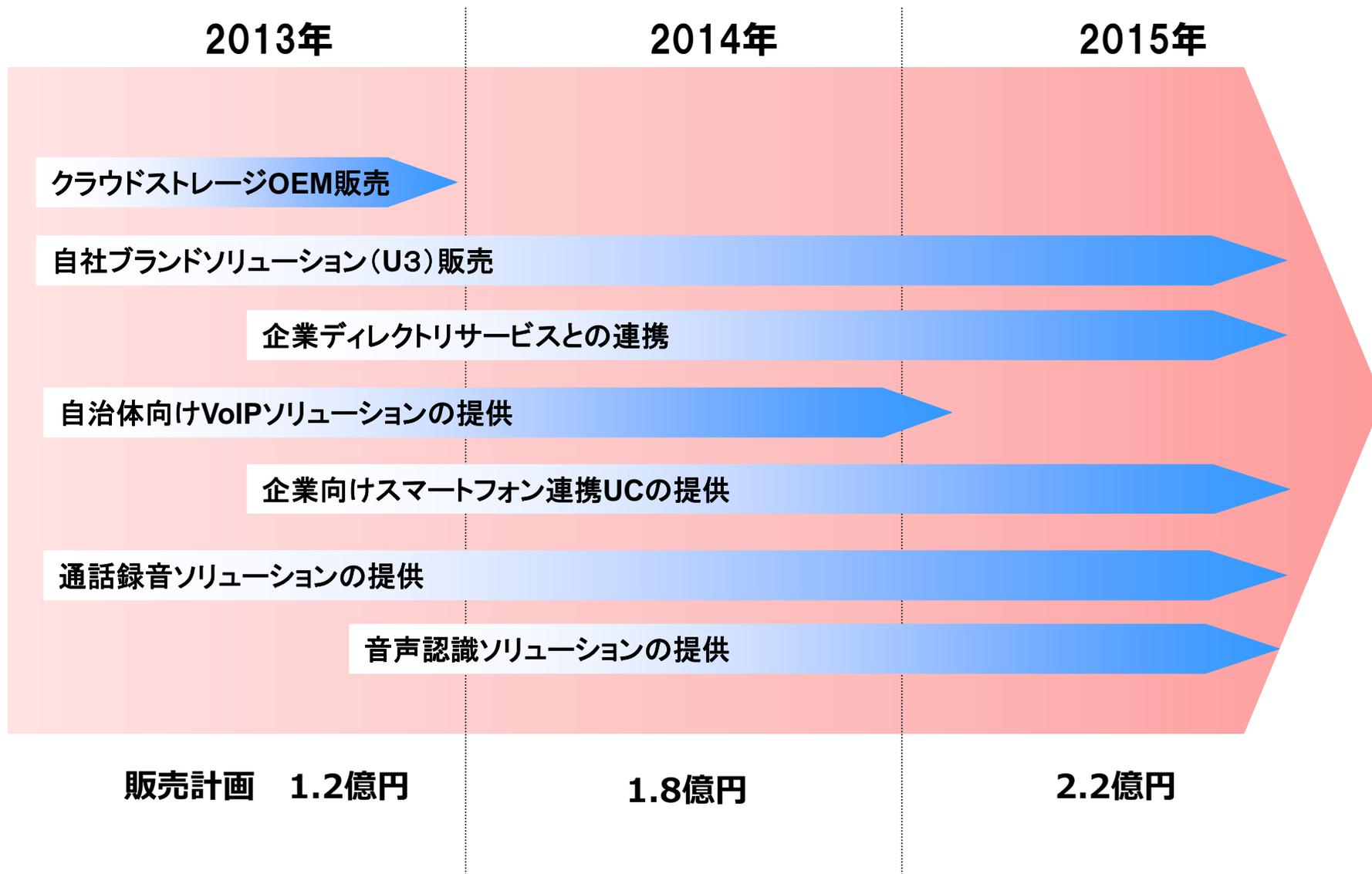
通信システム・ソリューション 今後の展開



セキュリティ・ソリューション 今後の展開



クラウド&スマートフォン・ソリューション 今後の展開



1

2012年度の業績

2

中期経営計画

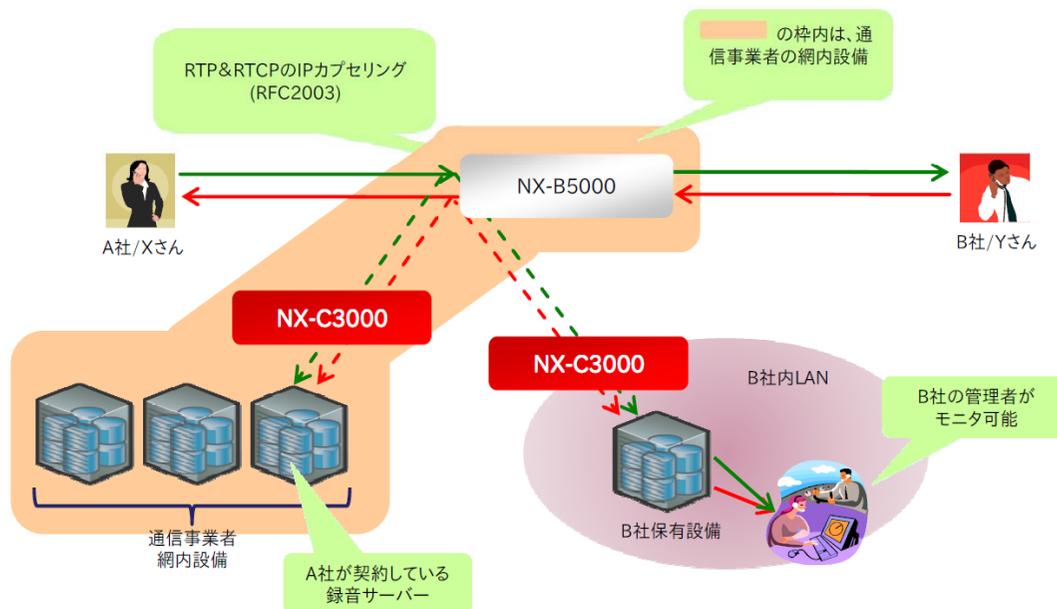
3

製品トピックス

大企業向け 通話録音システム『NX-C3000』

- 通話を任意のデータセンタに集約して録音できる通話録音システム
- VoIPベースのシステム構成により携帯電話、PHSなど接続形態を問わず録音可能

- コンプライアンスの強化や情報漏洩防止策の確立
- トラブル発生時に過去の企業活動の証跡が辿れる
- 金融機関やコールセンター以外にもニーズが拡大、多様化
- 音声認識との融合により音声もビッグデータとして活用可能

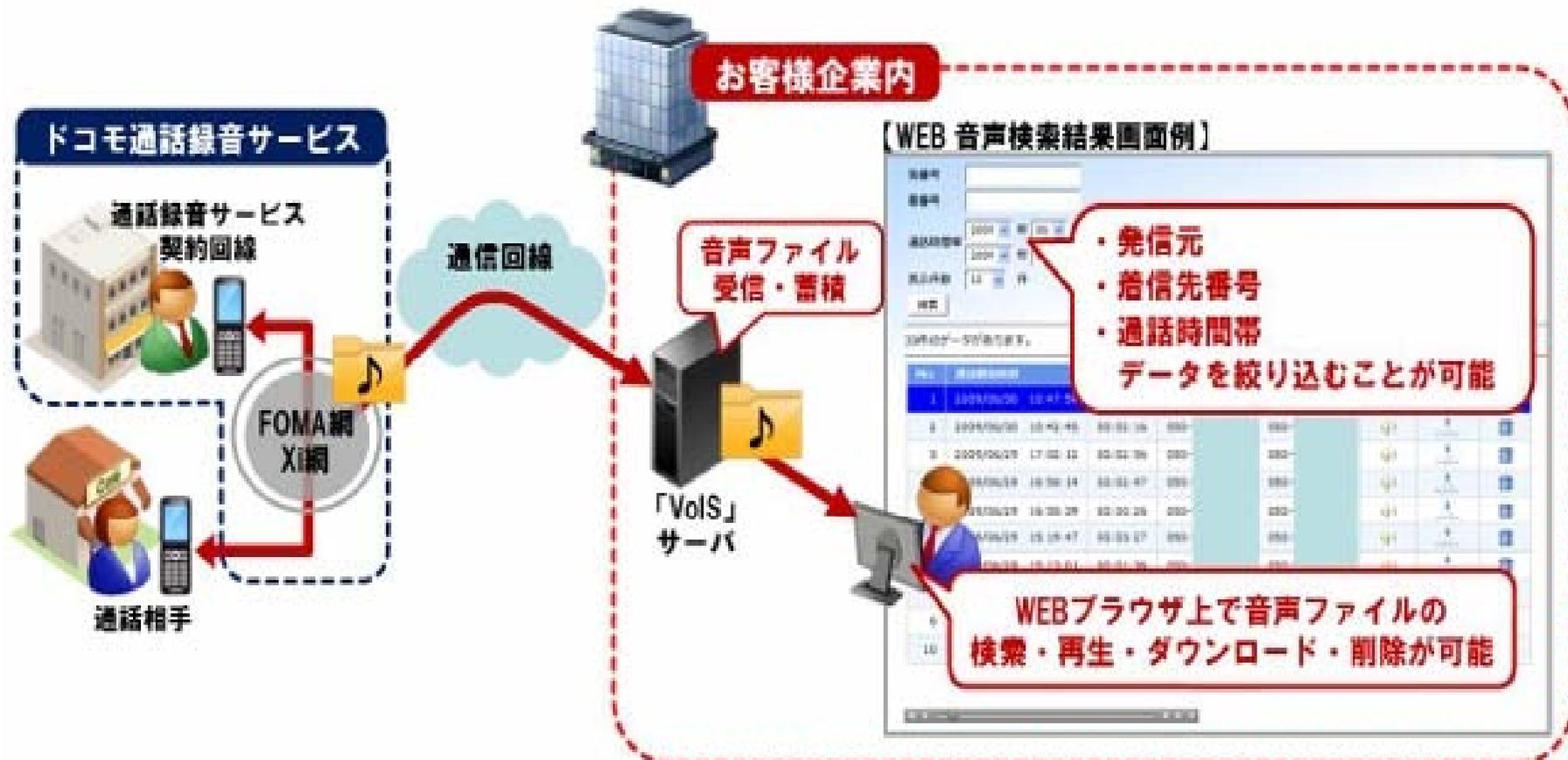


2012年、大手証券会社向けの
新規大型案件を追加受注

今後、顧客内での範囲拡大と
新規顧客の追加獲得を目指す

中小企業向け 録音管理システム『VoIS (ヴォイス)』

NTTドコモの携帯電話やスマートフォンの通話を自動録音する法人向けサービス「通話録音サービス」に対応した、録音管理システム『VoIS (ヴォイス)』を販売開始



本日はありがとうございました

本日はご多忙の中、当社決算説明会にご出席いただきまして、誠にありがとうございました。

株主・投資家の皆さまにおかれましては、より一層のご支援を賜りますようお願い申し上げます。

【免責事項】

本資料に記載された計画、見通し、戦略等の将来に関する記述は、現在入手している情報に基づく当社の判断であり、その情報の正確性を保証するものではありません。

実際の業績は、経営環境の変動などにより、これら見通しと大きく異なる可能性があることをご承知おきください。

また、本資料に記載されている当社以外の企業などに関わる情報は、公開情報などから引用したものであり、情報の正確性などについて保証するものではありません。

お問い合わせ先

株式会社ネクストジェン 管理本部

TEL 03-3234-6855

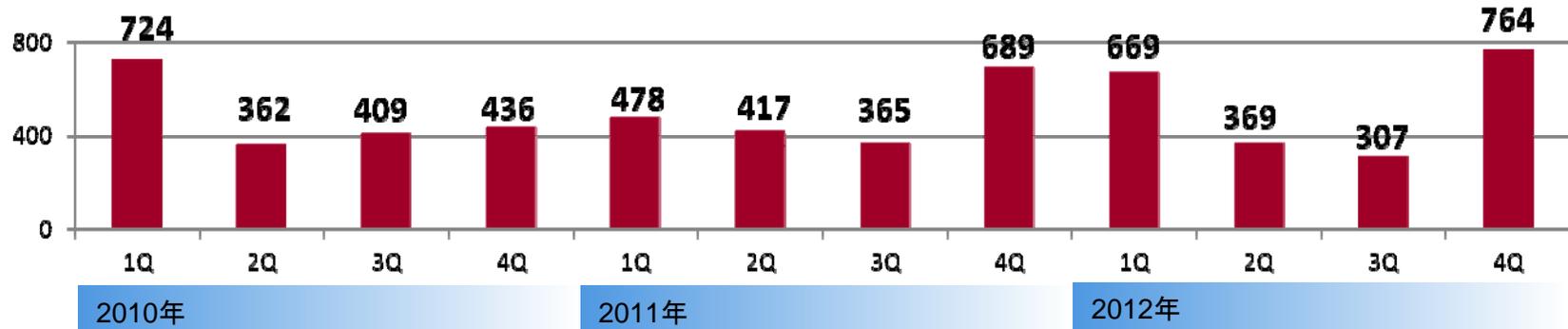
HP <http://www.nextgen.co.jp>

参 考 情 報

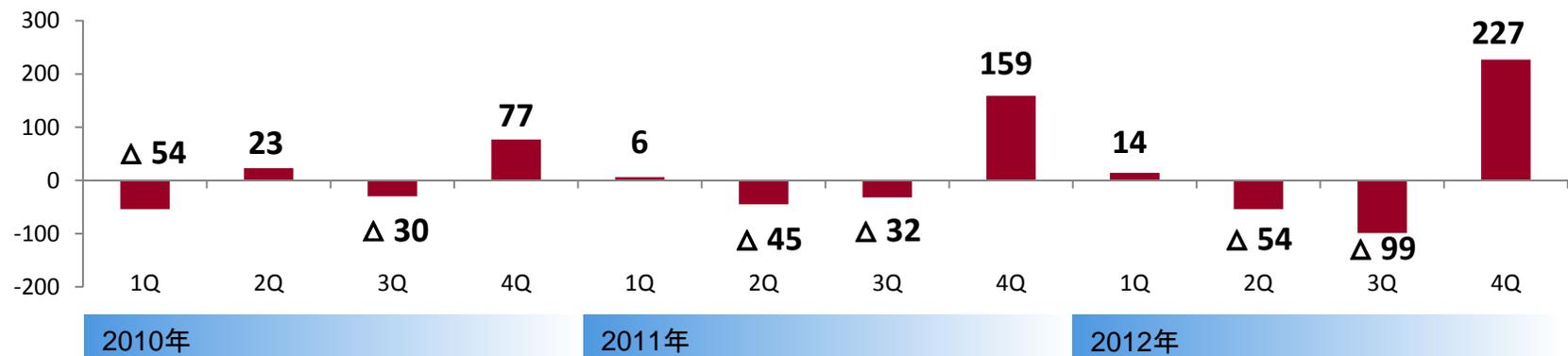
【参考】四半期情報

売上高

(単位:百万円)



営業利益



会社概要

社名	株式会社ネクストジェン (Nextgen, Inc.)	
設立	2001年11月	
資本金	4億89百万円	
従業員数	74名	(2012年12月末現在)
売上高	21億12百万円	(2012年12月期)
上場区分	大阪証券取引所 JASDAQ グローブ(証券コード : 3842)	
本社所在地	東京都千代田区麹町三丁目3番地4	
役員構成	代表取締役社長	大西 新二
	取締役	柏木 宏之
	取締役	景山 薫
	取締役	牧野 昌彦
	取締役	金 克能
	監査役	飛田 和男
	監査役	出澤 秀二
	監査役	天田 貴之